

# RETINDUSTRIA

## LA RETE DI CONVENZIONI CHE CREA CONNESSIONI



CONFINDUSTRIA  
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria

Scopri tutti i vantaggi riservati  
al Sistema Confindustria.





Offerte dedicate, in esclusiva e alle migliori condizioni sul mercato: questa è **RetIndustria**, la rete di Partner che crea connessioni e garantisce al Sistema Confindustria un risparmio sui principali prodotti e servizi dedicati all'attività imprenditoriale.

Se sei un **Imprenditore Associato**, scopri tutti i vantaggi a te riservati: consulta la brochure o visita il sito [www.confindustria.it](http://www.confindustria.it), troverai tante opportunità per risparmiare.

E se non sei ancora Associato a Confindustria contatta [convenzioni@confindustria.it](mailto:convenzioni@confindustria.it) e scopri come far crescere il tuo business.

**RetIndustria: le Convenzioni di Confindustria al servizio del tuo business.**

## INDICE

	<b>TRASPORTO</b>			<b>CERTIFICAZIONI</b>	
	Cathay Pacific	6		Gcerti	27
	Telepass	7		<b>INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO</b>	
	Trenitalia	8		Banca Sistema	28
	<b>CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI</b>			BFF	29
	Nexi	9		Coface	30
	<b>BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE</b>			Creditsafe	31
	Day	10		Cribis D&B	32
	Edenred	11		<b>ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO</b>	
	Epipoli	12		Audi	35
	Sodexo Benefits and Rewards Services	13		Hertz	36
	Well Work	14		UnipolRental	37
	<b>FORNITURE AZIENDALI</b>			<b>PRODOTTI ASSICURATIVI</b>	
	Anima	15		Europ Assistance	38
	Auditorium della Tecnica	16		Previndustria	39
	Culligan	17		UnipolSai	40
	Elis	18		UniSalute	41
	Errebian	19		<b>ENERGIA E CARBURANTE</b>	
	Informat Press	20		Billoo	42
	Italia Defibrillatori	21		Eni	43
	Wood Sweet	22		Italiana Petroli	45
	<b>AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE</b>			Q8	46
	Orienta	23		<b>SERVIZI IT E CYBERSECURITY</b>	
	Space Work	24		Cyberoo	47
	Umana	25		Isl Online	48
	<b>AGENZIE INVESTIGATIVE</b>			Eligo e-voting	49
	Luciano Ponzi Investigazioni	26		<b>RISPARMIOMETRO</b>	52



[www.cathaypacific.com/it](http://www.cathaypacific.com/it)

**Cathay Pacific Airways** è l'unico vettore che collega l'Italia a Hong Kong con voli non-stop per raggiungere comodamente numerose destinazioni in Asia, Pacifico e tutto il mondo, grazie ad una flotta tra le più giovani e moderne del settore.

La costante ricerca dell'eccellenza, declinata sui servizi e sui prodotti offerti, ha meritato innumerevoli riconoscimenti. Nominata per ben quattro volte **"World's Best Airline"** durante l'appuntamento annuale dei World Airline Awards di Skytrax che l'ha anche inserita nell'elenco delle Compagnie Aeree a 5 stelle.

La Compagnia si impegna a raggiungere zero emissioni nette di CO<sub>2</sub> entro il 2050, aprendo la strada a un futuro più sostenibile per il settore dell'aviazione.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Scontistiche dedicate sulle tariffe standard pubblicate:

- 7% sulle tariffe di First
- Dal 7% al 10% sulle tariffe di Business
- 5% sulle tariffe di Premium Economy
- Dal 6% al 30% sulle tariffe di Economy

Regole estremamente flessibili:

- Cambi data e itinerario gratuito
- Cancellazioni e rimborsi penale di € 50
- Pre-selezione del posto a bordo gratuito
- Pre-selezione del posto "emergency exit" gratuito

Il vostro bagaglio:

- First: 3 colli da 32kg. Totale 96kg
- Business: 2 colli da 32kg. Totale 64kg
- Premium Economy: 2 colli da 23kg. Totale 46kg
- Economy: 2 colli da 23kg. Totale 46kg

#### CONTATTI

Emanuela Maccapani  
Tel: +39 02 6781 8201  
E-mail: [emanuela\\_maccapani@cathaypacific.com](mailto:emanuela_maccapani@cathaypacific.com)  
Cell: +39 366 6597537

Numero telefonico dedicato agli associati: 800971722  
PIN dedicato: 390501  
E-mail: [corporateservices\\_italy@cathaypacific.com](mailto:corporateservices_italy@cathaypacific.com)



[www.telepass.com/business](http://www.telepass.com/business)

Il Gruppo Telepass nasce nel 2017 con l'obiettivo di creare un sistema integrato di servizi per la mobilità in ambito urbano ed extraurbano. Oggi è un ecosistema che offre a privati e aziende un numero sempre maggiore di opzioni, fruibili anche in modalità digitale, per una mobilità flessibile, sicura e sostenibile.

Telepass Business è la divisione dedicata alle aziende che con la nuova piattaforma che integra servizi di mobilità, carte di pagamento prepagate e rendicontazione semplificata delle spese aziendali. La nuova offerta Business di Telepass denominata TBusiness è pensata per semplificare la vita sia alle imprese grazie al portale WEB che ai loro dipendenti grazie all'APP per usufruire di una serie di servizi di mobilità integrata geolocalizzati utilizzabili sia per gli spostamenti di lavoro che per uso personale.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La prima soluzione che integra **servizi di mobilità, carte di pagamento prepagate e rendicontazione semplificata** delle spese aziendali dei dipendenti. La convenzione permette alle aziende associate a Confindustria di ottenere l'**offerta TBusiness** a condizioni speciali e usufruendo di vantaggi, economici e fiscali, esclusivi.

**Il contratto TBusiness composto dal servizio DRIVE, servizio MOVE e servizio CARD e/o congiuntamente il contratto TBusiness CARD è proposto ad un canone gratuito fino a 6 mesi con uno sconto annuo fino al 66%.**

#### ZERO CONFINI CON IL NUOVO DISPOSITIVO TELEPASS

Dispositivo per il servizio di telepedaggio sulla rete autostradale in Italia oltre al servizio di pagamento di:

- Parcheggi convenzionati;
- Area C Milano e traghetto stretto di Messina.

**VANTAGGIO AZIENDA: recupero fino al 100% dell'IVA sui pedaggi aziendali.**

#### SERVIZI PER LA MOBILITÀ DEL DIPENDENTE IN UN'UNICA APP

APP che integra oltre 20 servizi di mobilità per l'azienda e i dipendenti quali Strisce Blu, Carburante, Taxi, Treni e Ricarica elettrica, ecc.

**VANTAGGIO AZIENDA: : cashback fino al 2% su spese in APP.**

#### UN CONTO AVANZATO E UNA CARTA PER LE SPESE DEI DIPENDENTI

**Carta prepagata** nominativa circuito Mastercard per tutte le spese aziendali dei dipendenti.

**VANTAGGIO AZIENDA: : cashback fino al 0,75%** sulle transazioni con carta.

#### UN PORTALE WEB AL SERVIZIO DELLE AZIENDE E UN'APP PER I SUOI DIPENDENTI

**Puoi gestire comodamente:**

- Veicoli e utilizzatori dei servizi Telepass
- Servizi Move e Carte Ricaricabili
- Funzionalità di Gestione Spese di trasferta
- Conto moneta elettronica e operazioni dispositive

#### CONTATTI

Fabrizio Barulli  
E-mail: [fabrizio.barulli@telepass.com](mailto:fabrizio.barulli@telepass.com)  
Per attivare l'offerta a te riservata contatta il numero verde 800135522 o scrivi a [commerciale.business@telepass.com](mailto:commerciale.business@telepass.com)

Per usufruire dello sconto a te riservato comunica all'operatore di essere **Associato Confindustria** ed inserisci durante la procedura di sottoscrizione del contratto nella sezione "configurazione offerta" nel campo "codice sconto" il codice promozionale **confind6**.



[www.trenitalia.com](http://www.trenitalia.com)

Trenitalia, controllata al 100% da FS Italiane SpA, ha tra i suoi obiettivi garantire al Paese un'offerta di servizi di qualità, in grado di soddisfare, in ambito nazionale ed europeo, le esigenze di mobilità dei viaggiatori. L'intera organizzazione di Trenitalia, impegnata a soddisfare le esigenze del cliente e le richieste del mercato, assicura sempre più elevati standard di sicurezza e realizza piani di sviluppo e modernizzazione nel rispetto della sostenibilità sociale e ambientale.

Aderisci al Programma Trenitalia for Business e fai viaggiare la tua Impresa ad Alta Velocità!

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**1 CartaFRECCIA** al momento dell'iscrizione (nominativo a discrezione dell'Azienda).

**1 seconda CartaFRECCIA Oro** al superamento di 25.000 euro di fatturato.

**Bonus di ingresso per i nuovi iscritti** al Programma CartaFRECCIA di 150 punti.

L'iscrizione ti garantirà un accesso riservato sia sul sito [trenitalia.com](http://trenitalia.com) sia sull'App Trenitalia, dove troverai:

**Sconto ON TOP del 10%** su tutte le principali tariffe (Sono esclusi i carnet, gli abbonamenti, la tariffa Corporate TOP, specifiche offerte promozionali ed i servizi accessori; Non si applica ai treni Regionali, Internazionali e al supplemento per il servizio Salottino).

**Ulteriore sconto del 10%** sulla tariffa Corporate per i primi 30 giorni per le iscrizioni online (promo soggetta a scadenza, per info visita [trenitalia.com](http://trenitalia.com)).

**Carnet Aziende:** carnet intestati all'Azienda, non nominativi e bidirezionali nei tagli: 10, 30 e 50 viaggi con rispettivamente uno sconto sul prezzo base del 20% 30% e 40%.

**Credito Aziende:** credito prepagato multitratta che ti permetterà di risparmiare fino al 20% in preacquisto senza rinunciare alla flessibilità e allo sconto dell'offerta Corporate.

**Tariffa Corporate:** Un solo livello di prezzo, cambi illimitati e rimborsabilità prima della partenza.

**Tariffa Corporate Top:** Il massimo della flessibilità con rimborso integrale prima della partenza e possibilità di un cambio prenotazione nella stazione di origine del viaggio fino a 4 ore dopo l'orario di partenza

**Acceleratore punti CartaFRECCIA:** +10% di punti CartaFRECCIA (punti qualificanti per raggiungere gli status Argento, Oro e Platino) per acquisti di viaggi di lavoro a tariffa Corporate e Corporate Top.

**Ulteriori Servizi dedicati: Call Center** gratuito attivo tutti i giorni dalle 07:00 alle 20:00;

**Scelta del posto gratuita;** Accesso riservato ai binari - Fast Track; Fatturazione riepilogativa mensile.

Per aderire online al Programma Trenitalia for Business [clicca qui](#)

#### CONTATTI

E-mail: [tfb@trenitalia.it](mailto:tfb@trenitalia.it);

Nicoletta Vitale

Email: [n.vitale@trenitalia.it](mailto:n.vitale@trenitalia.it)



[www.nexi.it](http://www.nexi.it)

Nexi è la PayTech europea, presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in Paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all'Euronext Milan, la Società ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare la transizione verso un'Europa senza contanti. Grazie al nostro portafoglio di prodotti innovativi, competenze e-commerce e soluzioni specifiche per il settore, siamo in grado di fornire un **supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale**, attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento. La piattaforma tecnologica di cui disponiamo e le competenze professionali best-in-class nel settore ci consentono di operare al meglio in tre segmenti di mercato: **Merchant Services & Solutions, Cards & Digital Payments e Digital Banking & Corporate Solutions**.

Investiamo costantemente in tecnologia e innovazione, concentrandoci su due principi fondamentali: soddisfare, insieme alle Banche partner, le esigenze dei nostri Clienti e creare per loro nuove opportunità commerciali.

Ci impegniamo ad offrire supporto alle persone, alle imprese di ogni dimensione, alle Banche e alle Istituzioni, anche trasformando il modo in cui le persone pagano e le imprese accettano i pagamenti. Proponiamo le soluzioni più innovative e affidabili per permettere a chi ci sceglie di servire al meglio i propri clienti e di far crescere la loro attività.

È così che promuoviamo il progresso a beneficio di tutti: semplificando i pagamenti e fornendo alle persone e alle imprese gli strumenti per rafforzare le loro relazioni e crescere insieme.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

L'Accordo con Nexi Payments S.p.A. consente alle aziende associate di richiedere Carta Nexi Business Confindustria in versione, a condizioni speciali e usufruendo dei vantaggi riservati ai possessori della carta:

- **Emissione gratuita della carta per i ruoli chiave dell'azienda;**
- Emissione a **condizioni agevolate** per gli **altri ruoli aziendali** (a soli 15,49€ annui rispetto al costo massimo di 65,00€ di un'altra Carta Business Nexi);
- **Addebito** delle spese sul conto corrente dell'azienda con valuta il giorno 15 del mese successivo a quello di riferimento;
- **App Nexi Pay**, per il controllo diretto dei movimenti effettuati e dei limiti di utilizzo;
- **Accesso al Portale Aziende**, un unico canale di accesso per semplificare le attività di gestione delle carte;
- **Servizio di Spending Control**, per il monitoraggio delle spese dei collaboratori attraverso l'impostazione di limiti di utilizzo delle carte (geografico/per categoria merceologica/per importo, ecc.);
- Possibili **benefici fiscali** per la deduzione delle quote annuali delle carte, delle spese per l'invio degli estratti conto cartacei e dei costi carburante e la detrazione dell'Iva sui carburanti;
- **Garanzie assicurative gratuite** specifiche per le carte aziendali come la protezione del bagaglio, la protezione della carta in caso di furti/rapine allo sportello atm e una serie di tutele legali.

Nexi, inoltre, arricchisce l'offerta a favore delle Aziende Associate Confindustria con le nuove **Carte Virtuali Nexi Corporate Pay** (per il pagamento delle spese online) e **Nexi Travel Account** (per il pagamento centralizzato dei viaggi aziendali tramite agenzia) richiedibili a condizioni vantaggiose. Attraverso queste soluzioni, le aziende associate hanno la possibilità di usufruire dei seguenti vantaggi:

- Maggiori dilazioni di pagamento;
- Migliore rendicontazione ed efficientamento delle spese;
- Maggiore sicurezza nei pagamenti

#### CONTATTI

Per richiedere Nexi Business Confindustria o per altre informazioni di dettaglio sugli altri prodotti Nexi oggetto dell'offerta, inviare una richiesta all'indirizzo [confindustria@nexigroup.com](mailto:confindustria@nexigroup.com); il referente Nexi incaricato provvederà a fornire i riscontri nel più breve tempo possibile.



www.day.it

### I BENEFIT CHE FANNO BENE ALL'AZIENDA E AI DIPENDENTI

Prodotti e servizi su misura per rendere più leggera la vita delle aziende e dei dipendenti. Strumenti semplici, innovativi che offrono vantaggi concreti e fanno sentire tutti più soddisfatti.

Buoni Pasto | Buoni Acquisto – Buoni Carburante | Welfare Aziendale | Carte Carburante

### UNA PAUSA PRANZO CONVENIENTE CON I BUONI PASTO DAY

Più economici rispetto a un'indennità in busta paga.

- 100% deducibili
- IVA detraibile
- esenti da oneri fiscali fino a 8€/gg con il buono pasto elettronico
- 150.000 locali in tutta Italia

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Sconto Buono Pasto Elettronico e Cartaceo: 14%
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi locali
- Account commerciale dedicato

### INCENTIVO EFFICACE E VANTAGGIOSO CON IL BUONO ACQUISTO

Cadhoc, lo strumento di motivazione ideale in ogni occasione per i tuoi dipendenti e collaboratori.

- 100% deducibili FINO A 258,23€ anno/dipendente
- esenti IVA
- più di 25.000 negozi partner dai brand più noti (Amazon, Decathlon, MediaWorld, Q8 e tanti altri)

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Fee massima 4% sul valore facciale dei buoni ordinati

### UN PIENO DI SODDISFAZIONE CON IL BUONO CARBURANTE

Si affianca al fringe benefit, per tutto il 2023, anche il Buono Carburante.

- 100% deducibili FINO A 200€ anno/dipendente
- esenti IVA
- più di 11.000 stazioni di servizio: Q8, ENI, IP

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Fee massima 3% sul valore facciale dei buoni ordinati

### WELFARE AZIENDALE: LA MIGLIOR SOLUZIONE PER LA CONCILIAZIONE VITA/LAVORO

Scegli tra tanti servizi su misura adatti a tutti gli stili di vita dei dipendenti in un'unica piattaforma online.

Salute | Famiglia | Previdenza | Trasporto | Tempo libero | Buoni Acquisto

Per un'azienda è sempre conveniente offrire al personale servizi di welfare, non solo da un punto di vista economico ma anche motivazionale.

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Analisi del contesto aziendale e personalizzazione del piano di Welfare Aziendale sconto riservato del 20%
- Nessun costo di attivazione della piattaforma Day Welfare
- Account dedicato

#### CONTATTI

Francesco Caiazzo  
E-mail: fcaiazzo@day.it  
Cell: 320 3325506



www.edenred.it

### BUONO PASTO: TICKET RESTAURANT®

È il buono pasto più utilizzato in Italia e adatto a tutte le aziende, anche piccole imprese e le partite IVA. Ticket Restaurant® può essere utilizzato presso un'ampia rete di 150.000 partner come bar, ristoranti, gastronomie e supermercati.

TICKET RESTAURANT®		
NUMERO DEI DIPENDENTI	SCONTO MINIMO CLIENTE LISTINO	SCONTO MINIMO CLIENTE RISERVATO
0-30	0,0%	4,0%
31-45	3,0%	6,0%
46-60	4,0%	8,0%
61-120	5,0%	9,0%
121-999	7,0%	10,0%

### EDENRED SHOPPING: TICKET COMPLIMENTS® TOP PREMIUM, SELECTION EASY

**Top Premium:** il buono dedicato allo shopping con la più ampia rete di utilizzo, oltre 24.000 punti vendita convenzionati.

**Selection Easy:** il buono acquisto dedicato alla spesa e al carburante, utilizzabile in oltre 12.000 punti vendita tra stazioni di servizio e supermercati.

**Fuel:** il buono acquisto dedicato al carburante, utilizzabile nelle stazioni di servizio Q8.

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sconto di un punto percentuale rispetto al listino.

### EDENRED WELFARE: LA PIATTAFORMA DI FLEXIBLE BENEFITS

Un portale online e una piattaforma gestionale semplici e intuitivi per controllare ed utilizzare il piano welfare in modo semplice e sicuro, con possibilità di personalizzazione per ogni singola azienda. Garantisce importanti vantaggi fiscali, con un abbattimento del costo del lavoro dal 30% al 40% rispetto agli importi lordi erogati in altra forma al dipendente.

Oltre 52.000 strutture convenzionate e accessi al welfare diffusi su tutto il territorio nazionale per assicurare la massima spendibilità del credito.

### VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sconto del 16% sui prezzi di listino.

#### CONTATTI

Ticket Restaurants e Edenred Shopping  
Greta Taborelli  
E-mail: segreteria@commerciale.ticket-IT@edenred.com  
Tel: 02 2690445

#### Piattaforma Welfare

Liliana Astrologo  
E-mail: liliana.astrologo@edenred.com  
Cell: +39 335 6310 222



## EPIPOLI

prepaid | innovation | engagement

[www.epipoli.com](http://www.epipoli.com)

Fondata nel 2000, Epipoli è stata la prima azienda a introdurre in Italia le Gift Card e le carte Mastercard prepagate. Oggi, è una dei principali operatori del mercato in Europa.

Le **Gift Card Epipoli**, oltre a essere un prodotto destinato al mercato B2C grazie al marchio **MyGiftCard**, sono anche lo strumento perfetto per il **Welfare**, l'**Incentive** e per molte altre **necessità aziendali**.

La piattaforma **Epipoli Fintech**, già utilizzata da oltre 250 società, è la **soluzione all'avanguardia** per coinvolgere i clienti e sviluppare valuta con marchio per rivenditori, banche e società di servizi, essendo il **collegamento tra ambiente digitale e negozi fisici**.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Epipoli propone a Confindustria un listino di **Gift Card**, **Carte Prepagate** e **Servizi di Marketing** a **condizioni economiche vantaggiose**.

Il **catalogo di Epipoli** conta **centinaia di Gift Card**: un'offerta completa che include tutti i grandi brand, dalla A di Amazon alla Z di Zalando.

Tale catalogo include prodotti a marchio Epipoli appositamente pensati per il mercato B2B:

- **Epipoli Prepagata Mastercard**, la carta usa e getta non collegata a nessun conto corrente che permette di fare acquisti in tutta sicurezza online e offline negli oltre 36 milioni di esercizi commerciali del circuito Mastercard. Disponibile in diversi valori facciali, a seconda delle necessità, è facile da ordinare e rapida nella consegna.
- **MyGiftCard Square**, una Gift Card prepagata digitale, scalabile e cumulabile, convertibile nelle Gift Card dei Grandi Marchi. Chi riceve una MyGiftCard Square ha accesso ad una piattaforma attraverso la quale è possibile convertire la carta nelle oltre 100 Gift Card presenti nel catalogo.
- **MyWelfare Card**, una carta che ciascun dipendente può convertire nelle Gift Card che preferisce scegliendo all'interno di un catalogo vastissimo, che va dalla A di Amazon alla Z di Zalando.

Si tratta di una soluzione facile e veloce e perfettamente conforme alla legge secondo cui l'erogazione di beni, prestazioni, opere e servizi a titolo di fringe benefits ai dipendenti può avvenire tramite voucher cartacei o elettronici che riportano un valore nominale.

#### CONTATTI

Giovanna Visconti  
E-mail: [giovanna.visconti@epipoli.com](mailto:giovanna.visconti@epipoli.com)  
Cell: +39 393 9943 905



## sodexo

[www.sodexo.it](http://www.sodexo.it)

**Sodexo Benefits & Rewards Services Italia** è leader in Italia per i servizi di welfare aziendale, altamente digitalizzati e personalizzati.

Offre servizi che spaziano da **benefit** come il **buono pasto**, il modo più semplice per garantire una pausa pranzo di qualità ai dipendenti, ai **buoni acquisto e benzina**, le soluzioni ideali per **erogare premi di produttività defiscalizzati e motivare i collaboratori**, fino a programmi di **welfare** aziendale strutturati servendo più di 600.000 utilizzatori.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**SODEXO MULTI**: la smart card Sodexo per la gestione dei buoni pasto. Disponibile, su richiesta, in versione virtuale per utilizzare e gestire i buoni esclusivamente da Mobile App.

Sconto cliente riservato 16,5%

**BUONI ACQUISTO SODEXO**: la soluzione di welfare ideale per erogare premi di produttività defiscalizzati, motivare i collaboratori e aumentare i risultati aziendali. Facili e veloci da ordinare sono disponibili in 48H dall'ordine nel formato digitale.

Valore dell'Ordine	Condizioni Standard	Condizioni Associati Confindustria
Sino a €10.000	5,0%	4,0%
da €10.001 a €25.000	4,5%	3,5%
da €25.001 a €50000	4,0%	3,0%
Oltre €50001	3,0%	2,0%

**BUONI ACQUISTO BENZINA SODEXO**: consentono di incrementare il potere di acquisto dei dipendenti e di godere dei benefici fiscali previsti dal DL n.5 del 14 gennaio 2023.

Valore dell'Ordine	Condizioni Standard	Condizioni Associati Confindustria
Sino a €10.000	6,0%	5,0%
da €10.001 a €25.000	5,0%	4,0%
da €25.001 a €50000	4,0%	3,0%
Oltre €50001	3,5%	2,5%

#### CONTATTI

Maria Grazia Ronzio  
E-mail: [mariagrazia.ronzio.ext@sodexo.com](mailto:mariagrazia.ronzio.ext@sodexo.com)  
Tel: +39 348 3339 958



[www.well-work.it](http://www.well-work.it)

Well-Work Srl Società Benefit è un provider di **Welfare aziendale puro** con sede in provincia di Cuneo che opera sull'intero territorio nazionale.

Nel 2016 ha creato una delle prime piattaforme per la **gestione dei Flexible Benefits**: da allora ha dedicato un focus particolare all'innovazione tecnologica e digitale introducendo, prima in Italia, un sistema di recommendation system che si avvale di algoritmi di intelligenza artificiale per garantire a piccole, medie e grandi aziende uno strumento personalizzabile, intuitivo e facile da utilizzare per gestire le premialità dei dipendenti.

La piattaforma è disponibile nella **versione Light**, con l'accesso alla sola sezione dei "Buoni e Gift Card" ideale per la gestione delle liberalità, o nella versione Full, fruibile attraverso le sezioni "Buoni e Gift Card", "Rimborsi", "Futuro e Salute", "Servizi".

Nel 2022 è stata introdotta la nuova sezione Scontistica, dedicata a sconti e partnership con brand selezionati che permette a dipendenti e familiari, tramite Carta di credito, l'acquisto di beni e servizi a costo agevolato.

Alla piattaforma per la gestione dei Flexible Benefits, Well-Work Srl affianca un'attività di formazione e consulenza dedicata per tutelare le imprese clienti e garantire la miglior spendibilità quotidiana per gli utenti della piattaforma.

Well-Work si avvale del servizio **Ollipay**, la nuova **App per il Welfare** territoriale diffuso che consente di usare i Fringe Benefit per la spesa di tutti i giorni presso i negozi e commercianti del territorio che fanno parte del Network, sostenendo il commercio locale in modo facile, veloce e sicuro.

Tutte le info sul nuovo sito dedicato: [www.ollipay.it](http://www.ollipay.it)

Well-Work offre lo strumento delle Well Card digitali: il buono omaggio aziendale per clienti e partner, ottimo per occasioni e festività, spendibile sia online che in migliaia di punti vendita per shopping, carburante, spesa e molto altro.

Forte di un'esperienza ventennale nel campo della consulenza del lavoro, Well-Work è una Società Benefit che accompagna le aziende nell'implementazione delle proprie strategie di Welfare, attraverso un team di professionisti multidisciplinare e qualificato.

Tra i molteplici Servizi, compaiono Consulenza, Formazione e una piattaforma di proprietà per la gestione dei Flexible Benefits, nella sua versione Light (solo buoni e gift card) e Full, oltre ad Ollipay, l'App per il Welfare territoriale diffuso.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Al Sistema Confindustria Well-Work riserva una fee esclusiva: rispetto ai tradizionali canoni del 2%+iva e del 5,5%+iva sul budget allocato in piattaforma.

Le aziende associate Confindustria potranno attivare un **piano di Welfare Aziendale** a beneficio dei propri dipendenti rispettivamente **con fee dell'1%+iva sulla Piattaforma Light** (solo buoni e gift card) **e del 4%+iva sulla Piattaforma Full** (buoni e gift card, servizi, rimborsi, previdenza sanitaria integrativa e previdenza complementare). La convenzione per le aziende associate Confindustria garantisce un risparmio dell'1%+iva su Piattaforma Light e dell'1,5%+iva su Piattaforma Full.

#### CONTATTI

Michela Papalia  
E-mail: [m.papalia@well-work.it](mailto:m.papalia@well-work.it)  
Cell: +39 342 9086 629



[www.anima.srl](http://www.anima.srl)

ANIMA opera nel settore della produzione e fornitura di arredi ufficio e conference, progettando e arredando spazi in cui persone e organizzazioni possano lavorare, vivere e muoversi con flessibilità e in sicurezza.

I tre ambiti di attività sono la progettazione e la realizzazione di **spazi ufficio**, **spazi collettivi**, le collezioni **Seating**. Solo organizzando bene lo spazio che viviamo possiamo "abitare" i nostri ambienti - casa, lavoro, collettività - con serenità.

La Convenzione con Confindustria è pensata per le aziende associate per:

- offrire la possibilità di **avere uffici progettati sulle proprie esigenze**, anche studiando prodotti custom;
- dare l'opportunità di **avere a prezzo convenzionato prodotti per i progetti dei propri clienti**.

**Il core business di ANIMA è la progettazione e realizzazione dell'ufficio smart**, dove il concetto di spazio è basato su parole chiave quali condivisione, comfort, estetica e Made in Italy. È per questo che siamo impegnati sempre per dare risposte a esigenze nuove con prodotti ergonomici, funzionali e di design.

La sfida dell'ufficio non è cambiata: resta uno spazio di incontro tra le persone, un centro di produzione di valore per l'impresa, dove ci sia creazione e circolazione di idee. Ed anche per le aziende più piccole, un ufficio dove ospitare i clienti è il miglior biglietto da visita.

**Attraverso il brand DEKO, ANIMA progetta e produce sedute per la realizzazione di spazi collettivi**, offrendo soluzioni di arredo rivolte ad auditorium, sale conferenze, teatri, ambienti didattici e strutture sportive. Ogni progetto è basato su estetica, ergonomia, alta qualità ed elevata personalizzazione. Ogni aspetto della progettazione è integrato con la conoscenza delle regole dell'acustica e delle istanze normative e legislative vigenti.

**Ultimo aspetto delle realizzazioni ANIMA è la produzione di sedute per ufficio**, prodotti e collezioni che nascono da un mix perfetto di design ed ergonomia: comodità e funzionalità di una seduta non escludono la sua bellezza estetica. Ogni particolare, ogni cucitura, ogni accessorio è un vero prodotto artigianale, fatto da persone che vivono questo lavoro con il cuore.

Il servizio che ANIMA offre alle aziende è il famoso "chiavi in mano": dalla progettazione alla posa in opera, passando per tanti altri step sempre seguiti sempre con la massima cura.

Attraverso i tre cataloghi allegati è possibile conoscere le tre facce di ANIMA:

- la progettazione e la realizzazione di **spazi ufficio**;
- le collezioni **del brand DEKO**;
- le collezioni **Seating**.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La Convenzione consente alle imprese associate al sistema Confindustria una doppia agevolazione:

- la progettazione degli ambienti (sia ufficio che conference) a titolo gratuito;
- il 25% di sconto sulla fornitura dell'arredamento.

#### CONTATTI

Pierluigi Ferrini  
Email: [info@anima.srl](mailto:info@anima.srl)  
Tel: +39 0863 497222  
Cell: +39 328 8141 383





[www.centrocongressi.confindustria.it](http://www.centrocongressi.confindustria.it)

L'**Auditorium della Tecnica**, sito nell'avanzato quartiere d'affari dell'EUR, ha capienza massima di **800 posti** ed è composto da **palco, tavolo relatori e podio**, modulari e removibili. Il sistema di **videoproiezione centrale**, laterale e videomapping, insieme alle sofisticate **dotazioni illuminotecniche e audio**, rendono la **sala multifunzionale e suggestiva**.

A disposizione degli ospiti, l'ampio Foyer, dove sono ubicati 2 hospitality desk, il bar e il guardaroba, e 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni e sessioni parallele. Contigue al Foyer, due sale da 1.200 mq totali destinabili a servizi espositivi e ristorativi.

Il **Centro Congressi**, collegato all'Auditorium, dispone di ulteriori **18 sale riunioni**, alcune con pareti mobili, con capienza **dalle 5 alle 250 persone**.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle Aziende Associate a Confindustria condizioni agevolate per l'affitto degli spazi congressuali.

Gli Associati, infatti, potranno usufruire di tariffe scontate del 20% sull'affitto degli spazi congressuali.

#### CONTATTI

Flavio Pompili  
E-mail: [centrocongressi@confindustria.it](mailto:centrocongressi@confindustria.it)  
Tel: + 39 06 5903 379  
Cell: + 39 335 5944 797



[www.culligan.it](http://www.culligan.it)

Fondata nel 1936, **Culligan** è leader mondiale nei sistemi di trattamento dell'acqua, presente in oltre 90 Paesi. Culligan progetta, produce e distribuisce soluzioni su misura di affinaggio e qualificazione dell'acqua per tutti i settori.

### I VANTAGGI

Perché installare un erogatore d'acqua Culligan?

La qualità dell'acqua è essenziale per la nostra salute e il nostro benessere.

[Scopri tutti i vantaggi guardando il video, clicca qui.](#)

Con i sistemi Culligan collegati alla rete idrica viene eliminato il Cloro per ridare all'acqua la sua naturale bontà, e anche eventuali batteri e sostanze indesiderate per garantirti la massima sicurezza.

Con la linea Biorefresh bevi acqua a km 0, riduci la plastica e le emissioni di CO2, risparmi tempo e fatica e offri un benefit ai tuoi collaboratori e clienti.

Installando invece l'erogatore a boccione d'acqua Culligan si mette a disposizione dei propri clienti e collaboratori un servizio pratico e gradito, che permette di bere "acqua buona e sicura" in ogni momento!

L'erogatore, disponibile in più versioni, soddisfa tutte le preferenze: dagli amanti dell'acqua gassata a chi non può fare a meno dell'acqua calda perché amante di tisane e the.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Culligan offre una convenzione che permette a tutte le aziende del circuito di Confindustria di diventare Plastic Free eliminando per sempre le bottiglie di plastica dai propri locali. La convenzione prevede uno sconto sui canoni di noleggio degli erogatori d'acqua (sia collegati alla rete idrica sia a boccioni) e sulla vendita degli impianti.

Di seguito la tabella con indicate le scontistiche riservate agli Associati (valide per le nuove attivazioni).

EROGATORE CON GOCCIONE		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata sul canone di noleggio*
Modello con Acqua Fredda/Ambiente o Fredda/Calda	0-5 erogatori	30%
	> 5 erogatori	35%
Modello con Acqua Fredda/Ambiente/Gassata	0-5 erogatori	25%
	> 5 erogatori	35%
Goccioni (da 19 lt)	Prezzo Cad.	Prezzo Riservato 8,2€ (IVA Esclusa)

\*da prezzo di listino vigente

Noi hai la possibilità di installare un impianto collegandolo alla rete idrica? Puoi sempre scegliere un erogatore a Goccione e offrire a tutti i tuoi dipendenti e clienti acqua buona.

Scopri i nostri erogatori a goccione [cliccando qui](#)

#### CONTATTI

Filippo Casotto (National Key Account Manager)  
E-mail: [filippo.casotto@culligan.it](mailto:filippo.casotto@culligan.it)  
Cell: 338 7133928  
Numero verde: 800.857025

NOLEGGIO IMPIANTI RETE IDRICA		
	Vincolo contrattuale (mensilità)	Scontistica riservata*
Linea Bio refresh	12	15%
	24	20%
	36	25%
	48	35%

VENDITA IMPIANTI RETE IDRICA		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata*
Linea Bio refresh	0-5 impianti	20%
	> 5 impianti	30%

Per conoscere i nostri prodotti collegati alla rete idrica e consultare le relative schede tecniche [clicca qui](#)



www.elis.com

Elis è una multinazionale francese nata nel 1883 presente nel mondo con più di 50.000 collaboratori in 440 siti e con un fatturato superiore a 3 miliardi di €. In Italia siamo presenti da 30 anni con 6 siti e 280 collaboratori con un fatturato di 32 milioni di €.

#### Cosa facciamo:

Siamo un fornitore multiservizi che propone soluzioni di noleggio-manutenzione-lavaggio di articoli tessili per l'igiene e per il benessere.

#### I nostri servizi:

- Noleggio, lavaggio e manutenzione di abbigliamento professionale e DPI;
- Noleggio, decontaminazione particellare e sterilizzazione di abbigliamento tecnico per Cleanroom;
- Noleggio con servizio di dispenser per l'igiene delle mani, l'igiene dei bagni e diffusori di profumi;
- Pest Control: servizio di derattizzazione, disinfestazione e sanificazione degli ambienti;
- Noleggio e lavaggio di tappeti barriera antisporcio;
- Noleggio con servizio di erogatori di acqua a boccione e a rete fissa.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Noleggio Lavaggio Manutenzione Abbigliamento Professionale e DPI.

	COSTO QUOTATO PER AZIENDA	COSTO QUOTATO PER RETINDUSTRIA
Personalizzazione abiti con logo aziendale	2€ pezzo	0 €
Confort Test su richiesta del cliente	€65 kit (giacca-pantalone-maglietta)	0 €
Track & Trace & Portale MyElis grazie a microchip installati sugli abiti	150€ anno	0 €
Servizio in armadietto	0,80 cent/settimana per portatore	0 €
Armadietti Pulito - Noleggio con Servizio	0,95 cent/settimana per portatore	0 €
Armadietti Pulito - Noleggio senza Servizio	0,62 cent/settimana per portatore	0 €
Armadi raccolta Sporco - Noleggio con Servizio	1,25 cent/settimana per armadietto	0 €
Spesa di messa in servizio	26,5€ a portatore	0 €
Spese di supplemento e reso	5€ per articolo	0 €
Servizio accoppiamento	0,32 cent/settimana per portatore	0 €
Servizio imbustamento	0,46 cent/settimana per portatore	0 €
Recepimento delle novità in merito alle normative tecniche e consulenza presso i clienti	0 €	0 €
Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma	0 €	0 €
Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezione individuale)	0 €	0 €
Inventario presso il cliente	0 €	0 €
	<b>Costo annuo 700€</b>	<b>0 €</b>

#### CONTATTI

Fabrizio Castiglioni  
E-mail: [fabrizio.castiglioni@elis.com](mailto:fabrizio.castiglioni@elis.com)  
Tel: +39 02 9822 9132  
Cell: +39 329 7709 497



www.errebian.it

Italiani nel DNA, da oltre 50 anni traduciamo i bisogni del mercato professionale in soluzioni che supportano il lavoro a 360 gradi.

Qualsiasi sia il settore di riferimento noi possiamo offrire il vantaggio di un fornitore unico proponendo prodotti e servizi per ogni esigenza:

- Prodotti per l'ufficio;
- Igiene e Detergenza professionale;
- Sicurezza sul lavoro, abbigliamento e DPI;
- Tutto per il mondo HO.RE.CA;
- Scuola e Didattica;
- MPS Stampanti e Consumabili;
- Imballaggi e Movimentazione merci;
- Elettronica, Informatica ed Elettrodomestici, Climatizzatori ed Audiovideo;
- Progetti promozionali, Stampati personalizzati;
- Arredo, Progettazione e Contract;
- Sport, Giocattoli e Tempo libero;

Tramutare la complessità delle vostre esigenze in semplici soluzioni è il nostro obiettivo, stiamo reinterpretando il concetto di luogo di lavoro, allargando, con costante lettura della sua evoluzione, la gamma dei prodotti e dei servizi.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**Core list di prodotti dedicati** - Abbiamo selezionato più di 200 referenze tra i prodotti più richiesti del mercato e dedicati al Sistema Confindustria con un **prezzo molto competitivo**.

**Acquisti online su Coral 2.1** - Un sito di **e-procurement** dove poter effettuare gli acquisti in completa autonomia, permette di poter avere una visione completa dei consumi grazie a: report e statistiche, la possibilità di attivare cicli autorizzativi per gli ordini, settare budget a quantità, ordini tipo e molte altre funzioni dedicate in base alle esigenze specifiche dei clienti. Scopri il mondo Coral: <https://www.coral2.com/Buyers>

**Consegna rapida e gratuita - Consegne personalizzate:** su misura per ogni necessità, spedizione gratuita per importi superiori ad € 100,00 IVA esclusa, migliaia di prodotti in pronta consegna, customer service dedicato, oltre alla nostra rete vendita offriamo il supporto di personale altamente qualificato e formato per assicurarvi assistenza su prodotti, servizi e durante il pre e post-vendita.

**Welfare aziendale** - Diamo la possibilità di attivare **canali di acquisto con scontistiche** dedicate per i propri dipendenti sul sito eCommerce [www.clickufficio.it](http://www.clickufficio.it)

#### CONTATTI

Numero verde: 800 062 625  
E-mail: [servizioclienti@errebian.it](mailto:servizioclienti@errebian.it)  
Per gli acquisti su Coral 2.1: [www.coral2.com/Buyers](http://www.coral2.com/Buyers)



[www.informatpress.it](http://www.informatpress.it)

**Informat Press srl** nasce nel 1987 da un gruppo di giovani editori appassionati di informatica che videro nell'affermarsi delle nuove tecnologie un'opportunità di sviluppo per nuovi prodotti al servizio dei professionisti del diritto e dell'economia. Una ricerca costante di soluzioni per rendere fruibile in modo semplice, rapido e completo le informazioni fondamentali per lo svolgimento delle loro attività.

Oggi Informat Press è una casa editrice specializzata in pubblicazioni per il mondo delle professioni e delle Università. Realizza prodotti elettronici e applicativi web e cura il marketing e la diffusione di un ampio catalogo di prodotti editoriali.

Ha maturato una forte esperienza nel campo della gestione delle risorse elettroniche per Uffici studi e biblioteche con lo sviluppo di Data Lexis oltre che siti di marketing per eventi nazionali.

È editrice di numerose riviste online specializzate che vanno dal settore industriale a quello dei servizi, da quello dell'agricoltura al terzo settore.

L'ultimo prodotto nato in casa Informat-Press srl è smartPaper una piattaforma per la gestione, la consultazione e la condivisione delle informazioni tratte dai prodotti in abbonamento.

Con la piattaforma professionale smartPaper è possibile avere un unico punto di accesso facile e veloce per tutte le risorse elettroniche selezionate (quotidiani, riviste tecniche, banche dati, cataloghi, eBooks, periodici, portali tematici, multimedia, tesi, E-prints).

**SmartPaper** offre la possibilità di:

- sfogliare i tuoi quotidiani preferiti;
- ricercare le notizie attraverso un unico motore di ricerca;
- creare selezione di articoli;
- condividere i tuoi risultati con colleghi e partners attraverso mail social e il tuo giornale personale **smartPaper** si rivolge non solo ai professionisti della comunicazione ma tutti i manager che desiderano avere in ogni momento della giornata una finestra per restare aggiornati su cosa avviene in Italia, in Europa e nel mondo;

Una grande piattaforma di fonti digitali per il monitoraggio e delle informazioni e la rassegna stampa.

Un sistema per il controllo e la conservazione dei fatti di cronaca, gli eventi della cultura e dello spettacolo, l'evoluzione del costume, i protagonisti delle imprese e della finanza.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**Sconti riservati agli Associati** dal 18% al 40% sul costo del listino (lo sconto è determinato dalla tipologia di abbonamento).

#### CONTATTI

E-mail: [ad@informatpress.it](mailto:ad@informatpress.it)  
Cell. +39 375 502 8130



[www.italia-defibrillatori.it](http://www.italia-defibrillatori.it)

#### Per chi non possiede ancora un defibrillatore:

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi;
- Extra sconto minimo **dell'8%** sull'acquisto dei defibrillatori;
- Extra sconto minimo **del 10%** sull'acquisto di armadietti e segnaletica;
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione **OMAGGIO**;
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza;
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando un canone trimestrale interamente deducibile.

#### Per chi possiede già un defibrillatore:

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutivi per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi;
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato;
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecontrollo h24 (ove possibile);
- Super-Valutazione fino al 100% dell'eventuale vecchio defibrillatore per l'acquisto di nuove apparecchiature telecontrollate.

**Acquistare un DEFIBRILLATORE è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente.** Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecontrollati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza postvendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecontrollo h24 del defibrillatore.

#### CONTATTI

Antonella Petit Bon  
E-mail: [a.petitbon@italia-defibrillatori.it](mailto:a.petitbon@italia-defibrillatori.it)  
Cell: +39 346 7581 565

Andrea Ascari  
E-mail: [a.ascari@italia-defibrillatori.it](mailto:a.ascari@italia-defibrillatori.it)  
Cell: +39 335 4647 03

E-mail: [retindustria@italia-defibrillatori.it](mailto:retindustria@italia-defibrillatori.it)  
Tel: +39 0595968337  
Fax: +39 0598671042



[www.the-woods.it](http://www.the-woods.it)

Il **Gruppo Woods Sweet Officina Dolciaria**, nasce nel 2018 formata da imprenditori F&B, chef ed un maître pâtissier tra i più apprezzati come start up, dall'unione delle attività incentrate nel comparto dell'Alta Pasticceria con soluzioni fruibili per ogni esigenza, dal salato al dolce, spaziando tra vasi cottura, piatti gourmet, piccoli e grandi lievitati e cioccolateria.

L'idea visionaria nasce dalla volontà di realizzare un brand, che partendo da Roma, riprenda tutte le peculiarità della pasticceria mondiale per condividere una vera e propria esperienza emozionale e autentica nel gusto.

La Mission è la realizzazione costante e continua nel tempo di un business di produzione che garantisca un'artigianalità legata alla materia prima, alle tecniche di lavorazione e al tempo stesso alla realizzazione di prodotti unici che siano creativi, dedicati e di tendenza in un mercato molto esigente e competitivo.

Grazie all'accuratezza nella selezione delle materie prime, all'utilizzo di linee produttive tecnologicamente all'avanguardia e al minuzioso controllo durante tutte le fasi di processo, Officina Dolciaria Woods Sweet garantisce un prodotto di altissima intensità.

Woods si riflette in ogni piccolo/grande evento realizzato con attenzione, seguendo i principi di professionalità e competenza volta alla totale soddisfazione del cliente.

Garantiamo alle nostre partnership, versatilità, dinamicità, rapidità della lavorazione, attraverso la cura di un concept di successo per rispondere ad ogni esigenza aziendale.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Scegli per i tuoi associati e clienti:

- Stagionale Natale e Pasqua - Grande lievitato natalizio e stagionalità pasquale, come regalo aziendale il tutto brandizzato ad hoc. Sconto 15% da listino;
- Pralineria Luxury - Morbide delizie di gusto con forme, colori, packaging dedicati e brandizzati. Sconto 20% da listino;
- Servizi dedicati ed esclusivi - Private label, dropshipping, co-packing.



[www.orienta.net](http://www.orienta.net)

**Orienta Agenzia per il Lavoro** è specializzata nei servizi di **somministrazione, ricerca e selezione di personale, staff leasing, formazione, outsourcing, RPO ed executive search** con **Exeor**.

Orienta da sempre lavora per la crescita delle persone e per essere motore di innovazione nelle risorse umane; nel 2021 è la prima agenzia per il lavoro in Italia a diventare una Società Benefit, impegnandosi a perseguire obiettivi economici uniti a obiettivi e finalità sul piano sociale, ambientale e territoriale.

Il Gruppo Orienta, attivo sul mercato da 30 anni, conta un fatturato di oltre 250 milioni di euro e filiali in Italia, Polonia, Svizzera e Repubblica Ceca ed è presente in tutta Europa grazie alla rete Eurotemps, una partnership nata con altre agenzie estere, che ha l'obiettivo di offrire **servizi HR attraverso un network internazionale** che copre i principali paesi dell'Unione.

#### I SERVIZI OFFERTI ALLE AZIENDE:

- **Somministrazione e Staff Leasing:** per esigenze di lavoro a tempo determinato e indeterminato;
- **Permanent/Selezione del personale:** per figure professionali da inserire direttamente in azienda;
- **Formazione Finanziata:** per sviluppare corsi di formazione su misura finanziati dal fondo Forma.Temp e dai Fondi Interprofessionali;
- **PAL/Outplacement: Politiche Attive del Lavoro** e servizi di consulenza per i lavoratori di ogni livello da ricollocare nel mercato del lavoro;
- **Tirocini:** Orienta è ente accreditato ai servizi al lavoro e soggetto promotore per l'attivazione di tirocini;
- **HR Consulting:** soluzioni di consulenza personalizzate;
- **Categorie Protette:** personale specializzato dedicato alla selezione di risorse Legge 68/99;
- **Orienta Family e Le Cicogne** - Divisione di Orienta che si occupa di lavoro domestico.
- **Exeor – Executive Search**

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

A tutti gli associati Confindustria, **Orienta Agenzia per il Lavoro** propone servizi vantaggiosi per una gestione a 360° delle risorse umane:

**Sconto del 21%** sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato e **l'erogazione gratuita** per la Formazione in e-learning di 4 ore sulla **Sicurezza Generale** (secondo quanto previsto dal D. Lgs. 81/2008 Art. 37 e dall'Accordo Stato Regioni 21 dicembre 2011).

#### CONTATTI

Michele Valeri  
E-mail: [thewood.valeri@gmail.com](mailto:thewood.valeri@gmail.com)  
Cell: +39 351 6560 435

#### CONTATTI

Pamela Pierangeli  
E-mail: [p.pierangeli@orienta.net](mailto:p.pierangeli@orienta.net)  
Cell: +39 335 7323 936



www.spacework.it

La mission di **Space Work** è quella di mettere al centro lo sviluppo del business del cliente, favorendo il benessere delle Persone all'interno delle organizzazioni, valorizzandole e sviluppando le loro competenze per processi efficienti.

#### SVILUPPO ORGANIZZATIVO:

Affianca le organizzazioni nei loro momenti di cambiamento, supportando i clienti al fine di approfondire la conoscenza delle Persone all'interno dell'organizzazione, sia in termini qualitativi che quantitativi, per il perseguimento degli obiettivi individuali e dell'azienda.

- **Sistemi di valutazione** delle competenze e **Assessment** del potenziale;
- **Sistemi "360°"** di valutazione per le competenze manageriali;
- **Analisi di clima e dello stress** da lavoro correlato per interventi a sostegno del benessere organizzativo;
- **Change management**;
- **Ri-disegno organizzativo, Analisi di ruoli e posizioni**;
- **Benchmark retributivi**;
- **Supporto alla definizione di sistemi premianti, Sviluppo progetti welfare.**

#### COACHING E COUNSELING:

- **Coaching individuale/Executive coaching**: strutturato e strumentato;
- **Counseling**: supporto psicologico ai bisogni individuali delle persone per facilitare il loro benessere all'interno delle organizzazioni;
- **Tutorship online**: supporto a distanza delle attività di sviluppo individuale;
- **Goal team coaching**: affiancamento al team sugli obiettivi di business.

#### RICERCA E SELEZIONE / EXECUTIVE SEARCH / HEAD HUNTING

Space Work srl è autorizzata dal Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali per l'esercizio dell'attività di Ricerca e selezione del Personale (prot. N. 39/0009745/MA004.A003).

#### ENGAGEMENT

Crea momenti di aggregazione con finalità motivazionali e di miglioramento dell'engagement, per creare emozioni nella comunicazione interna ed esterna all'azienda.

- **Eventi Speciali** convention e cene aziendali, presentazioni di nuovi prodotti, kick off, raggiungimenti di target, celebrazioni natalizie.
- **Outdoor** occasioni in cui condividere emozioni, esperienze e creare nuove opportunità di relazione, al di fuori del contesto lavorativo.
- **Openday e/o Familyday** momenti speciali dove si può condividere con la propria famiglia la propria realtà lavorativa. Il luogo di lavoro si veste a festa e diventa orgoglio e identità.
- **Team Cooking** attività aggregative mutate dalle tecniche organizzative della cucina.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

SPACE WORK OFFRE al sistema associativo di Confindustria uno sconto pari al 10% rispetto allo standard sui servizi sopra citati e modalità di pagamento con bonifico a 60 giorni fine mese data fattura.

#### CONTATTI

Dorika Franchini  
E-mail: [dorika.franchini@spacework.eu](mailto:dorika.franchini@spacework.eu)  
Tel: +39 030 3771 440  
Cell: +39 335 6375 107



www.umana.it

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI

**UMANA Spa**, Agenzia per il Lavoro presente in Italia con 144 filiali e altre di imminente apertura, offre alle aziende aderenti al Sistema Confindustria che non abbiano già rapporti commerciali con UMANA i seguenti vantaggi:

- **SOMMINISTRAZIONE DI LAVORO A TEMPO DETERMINATO**  
- **Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing),**  
- **Apprendistato anche duale (mediante Staff Leasing)**  
Mark up applicato sul costo del lavoro con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA – **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).
- **COLLOCAMENTO MIRATO – ASSUNZIONE DI LAVORATORI DISABILI**  
Umana con la sua Area Specialistica per le **Politiche Attive del Lavoro**, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da **computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99)**, oltre ad un **servizio dedicato di selezione**. Dal 2015 anche attraverso l'inserimento di **lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione** per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.
- **WELFARE AZIENDALE – ASSISTENZA FAMILIARE**  
Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica **Servizi alla Persona** - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione **con sconto del 30%** sul mark up applicato.
- **SERVIZI DI RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE**  
Umana tramite la sua divisione **ALTI PROFILI** riserverà alle imprese associate uno **sconto del 30%** sulle condizioni normalmente applicate.
- **E-RECRUITING**  
Attraverso CVing, azienda del Gruppo Umana che opera nell'ambito HR Tech, gli associati potranno accedere a condizioni di miglior favore alle attività dedicate all'attrazione dei talenti attraverso i canali digitali.
- **SERVIZI PER L'INNOVAZIONE PROFESSIONALE - OUTPLACEMENT INDIVIDUALE E COLLETTIVO**  
Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata **Uomo e Impresa**, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate **uno sconto del 10%** sulle tariffe normalmente applicate.

#### CONTATTI

Francesco Egini  
E-mail: [relazioni.esterne@umana.it](mailto:relazioni.esterne@umana.it)  
Tel: +39 06 6938 0093  
Cell: +39 334 6060 055



[www.lucianoponzi.it](http://www.lucianoponzi.it)

**Agencia Investigativa** fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori e informatori commerciali.

I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) a investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero grazie ad una vasta rete di partnership internazionali. Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia rilascia alla committenza una relazione dettagliata e valevole in sede di giudizio.

**DAL 1958 SOLO LA VERITÀ**

- **Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo** - Controlli su dipendenti per casi di assenteismo (es. malattia, infortunio, Legge 104).
- **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Concorrenza Sleale** - Controlli su dipendenti/soci per casi di concorrenza sleale interni o esterni all'azienda (es. furto di marchi/brevetti, ammanchi di magazzino, appropriazioni indebite, appalti truccati, fuga di formule e procedimenti, violazioni del patto di non concorrenza, infedeltà di ogni genere).
- **Indagini Per il Recupero del Credito** - Indagini approfondite (ad alto valore aggiunto) in grado di verificare la presenza di masse aggredibili in capo al debitore.
- **Informazioni e Indagini Commerciali e Finanziarie** - Informazioni e indagini approfondite ad alto valore aggiunto, ottenute grazie ad una capillare rete di collaboratori con esperienza consolidata nella verifica di dati oggettivi.
- **Servizi Reparto LAB** - Bonifiche ambientali, telefoniche e informatiche, permettono di rintracciare eventuali ascolti abusivi tutelando l'imprenditore dallo spionaggio industriale e da malintenzionati esterni o interni all'azienda.
- **Digital Forensics** - Grazie alla più avanzata tecnologia oggi sul mercato (UFED di CELLBRITE) è possibile analizzare ogni tipologia di device aziendale, recuperando ogni sorta di dato, anche cancellato.

**L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA**

- **Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo (malattia, infortunio, L. 104)**  
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Concorrenza Sleale**  
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini Commerciali e Finanziarie, Patrimoniali e per il Recupero del Credito**  
Sconto dal 16% al 33% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Reparto LAB - Digital Forensics e Bonifiche Ambientali, Telefoniche ed Informatiche**  
Sconto del 25% al 28% sulle tariffe di listino dei servizi.

**CONTATTI**

Federico Cerioli  
E-mail: [federico.cerioli@ponzi.pro](mailto:federico.cerioli@ponzi.pro)  
Tel. 800 332 332  
Cell. +39 348 6721898



[www.gcerti.it](http://www.gcerti.it)

**GCERTI ITALY ASSESSMENT & CERTIFICATION srl**, è una società specializzata nei servizi di certificazione dei Sistemi di Gestione attraverso accreditamenti Nazionali ed Europei, in particolare con accreditamento Accredia, UKAS ed altresì specializzata nei servizi di Certificazione per la responsabilità sociale SA8000 mediante accreditamento SAAS.

La società opera su tutto il territorio nazionale grazie alle sedi commerciali di Piemonte, Emilia-Romagna e Campania. Altresì grazie ad un network di cui è interfaccia unica riesce ad erogare risposte ad ogni richiesta di certificazione.

GCERTI ITALY Assesment & Certification dispone dei seguenti **accreditamenti**:

- Da Accredia per gli schemi PDR 125:2022 per la certificazione parità di Genere;
- Da Accredia per le certificazioni ISO 9001, ISO 37001, ISO 39001, PDR 74 Sistemi di Gestione Bim;
- DA Accredia come Organismo per il personale per le certificazioni delle competenze delle figure BIM;
- Da Accredia per il rilascio delle certificazioni EMAS, tramite il verificatore ambientale CCC;
- Dal SAAS per l'emissione delle certificazioni SA8000 - Certificazione Etica Responsabilità sociale (N. 21-051);
- Accreditata per l'emissione delle certificazioni Get It Fair "GIF ESG Rating scheme", Asserzioni etiche di responsabilità per lo sviluppo sostenibile;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione URSS ITALIA, Agency per l'Italia della URS Certification accreditata UKAS all'emissione di Certificazioni per tutti gli standard, tra cui AS/EN 9100 - AS 9120 - ISO/TS 16949 - IATF 16949 - ISO20000-1 - ISO22301 - ISO 13485 - GMP+FSA ed altre;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione Global Quality per l'emissione di certificazioni accreditate BRC, IFS e Global Gap;
- Eroga Corsi Auditor/Lead Auditor qualificati AICQ SICEV.

**L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA**

Sulle tariffe praticate da GCERTI ITALY, agli Associati è applicata una riduzione pari al 25% il primo anno e 15% dal secondo anno delle tariffe ammontano alla data della presente convenzione a 900,00€ gg/uu. Per il calcolo dei gg/uu sarà applicata la tabella IAF MD 05.

La proposta sopra esposta sarà applicata per tutti gli standards ad esclusione della certificazione SA8000 alla quale sarà applicata una riduzione del 10% sul primo anno e del 5% sulle annualità successive sul costo gg/uu che è pari a 900 € gg/uu.

**CONTATTI**

Michele Gallo  
E-mail: [direzione@gcerti.it](mailto:direzione@gcerti.it)  
Tel: +39 081 75 77 110  
Cell: +39 331 29 14 314



# BANCA

## S I S T E M A

[www.bancasistema.it](http://www.bancasistema.it)

**Banca Sistema S.p.A.** è una primaria realtà finanziaria attiva dal 2011, specializzata nell'acquisto, gestione e recupero di crediti commerciali, con particolare focus verso la Pubblica Amministrazione, e di crediti fiscali vantati verso l'Agenzia delle Entrate.

Quotata sul segmento Star di Borsa Italiana, offre soluzioni e servizi per aiutare le aziende ad ottimizzare i propri flussi di cassa ed efficientare i propri bilanci.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Acquisto crediti pro solvendo e pro-soluto** derivanti da forniture commerciali. Nel secondo caso, la cessione avviene a titolo definitivo, in conformità con i principi contabili internazionali IAS. Il servizio si rivolge ad aziende che operano prevalentemente verso la PA e hanno la necessità di anticipare i normali tempi di recupero, favorendo i flussi di cassa;
- **Cessione dei crediti fiscali** (IVA/IRES) permette di esternalizzare il processo di collection e ottenere liquidità immediata. Il servizio è destinato a tutte le società che hanno necessità di smobilizzare un credito fiscale trimestrale o annuale derivante da dichiarazione;
- **Cessione di Crediti in Blocco** ai sensi della Legge 30 aprile 1999 n.130 e s.m.i., finalizzato all'acquisto in blocco di Crediti IVA destinati ad un'operazione di cartolarizzazione, l'operatività è Pro soluto IAS;
- **Cessione del credito** con formula **maturity**, che prevede il pagamento del corrispettivo all'azienda cedente ad una data prefissata di comune accordo (c.d. data di accredito maturity). Al debitore ceduto viene concessa una dilazione di pagamento a titolo oneroso a partire dalla scadenza originaria sino ad una data concordata;
- **Reverse Factoring (o factoring indiretto)**, si rivolge a Enti Pubblici di elevata affidabilità che, in qualità di debitori, sono interessati a utilizzare il factoring a vantaggio dei propri fornitori, garantendo in questo modo continuità e puntualità nei pagamenti;
- **Gestione del credito conto terzi**, rivolto sia alle aziende che operano con la PA che con clienti privati. Il servizio consente di individuare soluzioni personalizzate lungo l'intero ciclo di vita del credito, dal monitoraggio al recupero delle sofferenze e/o insolvenze, con l'obiettivo di migliorare gli indicatori economico-finanziari dell'impresa e ridurre il rischio di perdite.

Per gli Associati Confindustria sono **riservate condizioni esclusive** valutabili per i singoli prodotti di interesse come, a titolo esemplificativo ma non esaustivo:

- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione
- Azzeramento spese valutazione debitore
- Azzeramento spese di Handling
- Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili
- Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici

### CONTATTI

Maurizio Diserò  
E-mail: [maurizio.disero@bancasistema.it](mailto:maurizio.disero@bancasistema.it)  
E-mail: [business@bancasistema.it](mailto:business@bancasistema.it)  
Cell: +39 348 9198 630  
Numero verde: 800 691 629



[www.bbf.com/it](http://www.bbf.com/it)

**BFF Banking Group S.p.A.** è il più grande operatore di finanza specializzata in Italia, nonché tra i leader in Europa nella **gestione** e nello **smobilizzo pro-soluto di crediti commerciali vantati nei confronti delle Pubbliche Amministrazioni**, nei securities services e nei servizi di pagamento.

Il Gruppo opera in Italia, Croazia, Francia, Grecia, Polonia, Portogallo, Repubblica Ceca, Slovacchia e Spagna.

### Factoring pro-soluto

Il factoring pro-soluto di BFF è IAS-US GAAP compliant e certificato dalle maggiori società di revisione. I crediti commerciali, e quelli tributari per l'Italia, sono trasferiti a titolo definitivo a BFF con "derecognition" ai fini bilancistici. È una soluzione finanziaria «end to end»: in base alle esigenze del cliente, possiamo gestire l'intero processo di collection dei crediti ceduti. Corrispondiamo il valore nominale dei crediti ceduti a data prestabilita, al netto della fee all-in. Supportiamo i nostri clienti internazionali con accordi multi-Paese nelle geografie in cui operiamo.

### Offerta pro-soluto di BFF:

- Acquisto crediti commerciali verso PA e SSN
- Acquisto crediti tributari (IVA trimestrale, annuale, futura, IRES)
- Smobilizzo Capex
- Dynamic Discount

### CARATTERISTICHE

- Riduzione del rischio di ritardato pagamento: il credito è ceduto a titolo definitivo e il cedente non è più responsabile in caso di ritardi di pagamento del debitore pubblico
- Modalità operative personalizzabili
- Operazioni Revolving e One Shot
- Nessun limite di credito per Paese, regione o debitore
- Nessuna black list
- Fee «all-in»

### VANTAGGI

- Pianificazione del cash-flow
- Contenimento dei costi operativi
- Miglioramento dei ratio di bilancio
- Miglioramento del rating dell'azienda
- Liquidità
- Miglioramento dei DSO

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per gli associati Confindustria sono riservate condizioni esclusive per l'offerta Factoring pro-soluto:

- Azzeramento delle spese di istruttoria, valutazione e gestione;
- Condizioni di favore nella definizione della commissione di acquisto pro-soluto dei crediti vantati verso gli Enti pubblici.

Quanto sopra riportato ha valore meramente informativo e non costituisce offerta al pubblico ai sensi dell'art. 1336 C.C. Per tassi e condizioni contrattuali sono a disposizione del pubblico i fogli informativi analitici dei singoli prodotti della Banca (<https://it.bffgroup.com/it/trasparenza>), ai sensi delle vigenti normative. In nessun caso le informazioni pubblicate possono essere interpretate come offerta, raccomandazione, invito a offrire o messaggio promozionale finalizzato all'acquisto, vendita o sottoscrizione di prodotti finanziari. Resta inteso che BFF – in ossequio e nel rispetto della normativa applicabile agli enti creditizi, nonché delle proprie procedure interne – valuterà, a proprio insindacabile giudizio, se concludere effettivamente con gli associati contratti di factoring pro-soluto, nelle forme sopra illustrate. In particolare, in tale occasione, sulla base della valutazione del merito creditizio del potenziale cliente, nonché degli enti debitori, BFF verificherà le EFFETTIVE condizioni che potranno, nel caso, eventualmente essere proposte e applicate all'associato.

### CONTATTI

Stefano Roscini  
E-mail: [stefano.roschini@bff.com](mailto:stefano.roschini@bff.com)  
E-mail: [info@bff.com](mailto:info@bff.com)  
Tel: +39 338 6722 373



Coface è uno dei leader mondiali nell'assicurazione dei crediti e un esperto riconosciuto nella gestione dei crediti commerciali. Fornisce alle imprese di tutto il mondo **soluzioni per proteggersi dal rischio di insolvenza** dei propri clienti sia sul mercato domestico che estero. Coface offre anche servizi di Business Information frutto della sua competenza come assicuratore del credito, che si basano sulle esperienze di pagamento come assicuratore del credito e sul suo database mondiale.

L'Accordo Coface riservato alle aziende associate Confindustria nasce con l'obiettivo di offrire alle PMI e alle imprese internazionali **Business Information** e agevolazioni economiche e polizze credito volte a rispondere all'esigenza delle imprese di assicurare i propri crediti commerciali.

#### Business Information

Con le **Business Information Coface** i clienti hanno accesso a informazioni e dati aggiornati, facilmente accessibili, che permettono di monitorare l'evoluzione del rischio e la solvibilità dei loro clienti, segnalando quelli insolventi. Coface offre Business Information tramite le piattaforme innovative iCON & Urba, che consentono di gestire il rischio credito, per aiutare le imprese a prendere decisioni di credito più smart.

Con **Icon** vi affidate alla nostra valutazione dei vostri partner commerciali, grazie ad una gamma di prodotti: Business Report, Score, Credit Opinion, Monitoring.

**URBA** è un'applicazione interattiva web che offre una visione a 360° del rischio d'impresa. Si potrà accedere a score calcolati da analisti con informazioni attualizzate, fidi frutto dalla competenza di Coface in qualità di assicuratore dei crediti, insight degli analisti Coface, valutazioni rischio paese e settoriale.

#### Assicurazione dei Crediti:

La **Polizza Tradeliner Coface** è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'estportazione.

La Polizza Tradeliner prevede una gamma di servizi per permettere un'efficace gestione del credito:

- Prevenzione dei mancati pagamenti, grazie all'analisi di ogni acquirente e attribuzione dei limiti di credito;
- Recupero crediti giudiziale e stragiudiziale in oltre 200 paesi;
- Indennizzo.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sconto sulle tariffe delle Business Information del 15-20%, a seconda del servizio prescelto.  
Sconto medio sui diritti di istruttoria della polizza Tradeliner di circa il 10%.

#### CONTATTI

Antonella Vona  
E-mail: [antonella.vona@coface.com](mailto:antonella.vona@coface.com)  
E-mail: [comunicazione@coface.com](mailto:comunicazione@coface.com)  
Tel: +39 02 4833 5640



[www.creditsafe.com](http://www.creditsafe.com)

Creditsafe è il provider di business information più utilizzato al mondo, con oltre **500.000 users** e una **presenza globale** in 14 paesi. Con oltre 25 anni di storia, Creditsafe offre una gamma di prodotti e **servizi** disponibili online e **in tempo reale** all'interno di un'unica **piattaforma** con copertura dati **globale**.

#### CREDITSAFE BUSINESS INTELLIGENCE SUITE

##### Soluzioni Risk Management

- **Business Report Italia/Estero:** includono le informazioni raccolte dalle fonti ufficiali, italiane ed estere, necessarie per prevenire il rischio d'insolvenza e valutare l'affidabilità di partner commerciali;
- **Trade Line Program:** il 3D Ledger è una piattaforma digitale finalizzata a raccogliere e condividere le esperienze di pagamento a livello globale per migliorare le strategie di cash collection;
- **Monitoring:** permette di tenere sotto controllo tutte le variazioni dei tuoi partner commerciali, sia a livello domestico che internazionale.

##### Soluzioni Sales & Marketing

- **New Business Search:** soluzione che ti permette di ampliare il tuo business ricercando nuovi clienti sia in Italia che all'estero.
- **Data Quality:** 300 data points arricchibili e customizzabili a seconda delle proprie esigenze.

##### Soluzioni integrate

- **Data Integration API Connect:** è la soluzione studiata per integrare i dati di business direttamente nel tuo sistema gestionale.
- **Decision Engine:** progettiamo, costruiamo e implementiamo modelli decisionali personalizzati basati sulla Business Information di Creditsafe e sui dati interni alla tua azienda.

##### Soluzioni Due Diligence & Compliance

Agevola il processo di qualificazione dei tuoi clienti e combatti i rischi di frode e di crimini finanziari.

##### Soluzione per la Crisi d'Impresa

Proteggi la tua attività e adeguati in maniera semplice e veloce al nuovo **Codice della Crisi d'Impresa e dell'insolvenza**, in vigore dal **15 luglio 2022**. La normativa ha introdotto **nuovi obblighi e responsabilità** per soci, amministratori, sindaci e consulenti.

#### BUSSOLA D'IMPRESA

Contenuto	Accesso agli strumenti RADAR PRO e GPS per adattarti al nuovo Codice sulla Crisi d'impresa e dell'insolvenza. RADAR PRO e GPS forniscono un'analisi dettagliata delle diverse aree aziendali intercettando i sintomi della crisi.
Listino	773€
Sconto	10%
Risparmio	73€
<b>Prezzo Riservato</b>	<b>700€</b>

#### CONTATTI

Maura Tomaselli  
E-mail: [maura.tomaselli@creditsafe.it](mailto:maura.tomaselli@creditsafe.it)  
Cell: +39 342 9026090

Raffaele Giammaria  
E-mail: [raffaele.giammaria@creditsafe.it](mailto:raffaele.giammaria@creditsafe.it)

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI

CONVENZIONE ASSOCIATI	
20%	Su tutti i prodotti e servizi Creditsafe
15%	Multyyear Agreement
10%	Trade Line Program Subscription

DELUXE PACK	
Threshold Deluxe	Report Sintetico Azienda
	3 Annualità di bilancio
50	Informazioni Dirigenti/Soci
50	Report Estero DB On-deand
<b>Prezzo Riservato</b>	<b>2.500€</b>





www.cribis.com

CRIBIS è la società del Gruppo CRIF leader nei servizi per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. CRIBIS aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole tutti i giorni non solo a gestire i rischi di credito commerciale e migliorare la propria liquidità ma anche a trovare nuove opportunità di business in tutto il mondo. CRIBIS fa parte del Dun & Bradstreet Worldwide Network, una rete di partner specializzati in tutti i temi dell'internazionalizzazione.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**CRIBIS X** è la piattaforma ideale per gli imprenditori interessati ad estrarre direttamente report commerciali sulle aziende di interesse, a trovare e valutare nuovi clienti, monitorare e gestire il portafoglio clienti e ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale, consentendo così di ridurre DSO, scaduto e perdite. Sconto del 20% sull'abbonamento annuale.

**CRIBIS Export** è il servizio che supporta le imprese in tutte le fasi del percorso di internazionalizzazione mettendo a disposizione dell'imprenditore informazioni su oltre 400 milioni di aziende nel mondo, strumenti per analizzare i mercati internazionali, identificare i migliori partner esteri, valutare nuovi clienti e distributori, oltre alla competenza di consulenti in grado di supportare le aziende anche per le esigenze più complesse. Sconto del 20% sulla licenza annuale della piattaforma D&B Hoovers.

**MARGÒ** è la piattaforma di Sales Acceleration accessibile via Web tramite tutti i device che permette la gestione di molteplici attività di marketing e di vendita oltre alla possibilità di sviluppare il valore dei contratti della customer base organizzando in modo efficiente la rete commerciale grazie ai dati sempre puliti ed aggiornati provenienti sia da fonti web e social sia dagli analytics CRIF.

MARGÒ consente inoltre di ottimizzare la gestione delle campagne commerciali grazie ad uno specifico sales tool integrato che permette di raccogliere i feedback e monitorare le performance dei venditori.

Sconto del 15% sulla licenza annuale di Margò premium.

**CRIBIS Radar** è il servizio che consente alle imprese di identificare, approfondire e rimanere aggiornati sulla disponibilità di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, bonus fiscali e crediti di imposta. Il servizio consente di orientarsi facilmente nel complesso panorama di leggi regionali, nazionali e dell'Unione Europea e capire bene la documentazione corretta da produrre per partecipare ai bandi di gara.

Sconto del 25% per l'accesso al servizio.

#### CONTATTI

Stefano Zecchi  
Partnerships & ESG Consultant  
Cell: +39 335 7185971  
E-mail: s.zecchi@consultant.cribis.com

Marco Cherubini – Roma  
Business Development Manager  
Cell: +39 335 6161586  
E-mail: m.cherubini@cribis.com

Leo Milesi – Milano  
Business Development Manager  
Cell: +39 335 7516032  
E-mail: l.milesi@cribis.com



REGIE SRL  
GESTIONE CREDITI

www.regiesrl.it

**Regie srl** è una azienda innovativa certificata Iso9001 e Iso27001 che opera nel settore della **consulenza, gestione, tutela e recupero del credito.**

È il partner ideale per imprese private, commerciali, utilities, banche, finanziarie e Pubblica Amministrazione, in quanto offre servizi e attività di Customer Care, Phone and Home Collection e di Legal Services. Nel settore della Pubblica Amministrazione rappresenta oggi in Italia un punto di riferimento per le attività innovative a supporto della gestione dei crediti, della riscossione e dell'analisi e gestione dei residui.

Grazie alla preparazione della propria organizzazione e alla flessibilità della infrastruttura informatica e gestionale, è in grado di costruire processi e pricing customizzati sia per aziende di dimensioni medio/piccole che grandi e per le diverse tipologie e nature dei crediti. È in grado di gestire i crediti sia su tutto il territorio nazionale tramite la propria rete esattoriale e call center che all'estero grazie alle collaborazioni dirette con partner esteri.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Spinti dai valori associativi fortemente radicati in Regie srl (testimonial Connext) e considerata la difficile situazione economica che il nostro Paese sta attraversando e dalla consapevolezza che le attività di credit management rappresentano ancora di più una leva fondamentale, Regie srl in esclusiva per gli associati Confindustria offre:

- Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di recupero telefonico e domiciliare con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o report per successiva fase legale) con costo pratica iniziale anticipato pari a 0€ e solo costo della pratica negativa di 15,00€ in caso di mancato recupero. Le commissioni sul recuperato saranno oggetto di negoziazione in fase contrattuale.

Vantaggi:

- Nessun costo fisso iniziale anticipato (costo previsto invece per le aziende non associate e con importi maggiori e a scaglioni in base al ticket pratica), ma legato all'esito della pratica;
- In caso di esito positivo e di pagamento delle commissioni sul recuperato da parte del debitore, alla azienda associata non sarà addebitato alcun costo e quindi il servizio risulterà totalmente gratuito;
- In caso di esito negativo, l'azienda associata pagherà unicamente il costo della pratica negativa e avrà a disposizione la relazione di inesigibilità per la messa a perdita dei crediti o il report per valutare la successiva fase legale.

Importo da Recuperare	Costo pratica anticipato	Costo pratica per associati
Da € 0 a 1.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Da € 1.000,01 a 5.000,00	€ 35,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Oltre € 5.000,00	€ 45,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO

Oltre all'offerta di Costo Pratica Anticipato pari a €0!, riserva particolari condizioni a tutti gli associati anche per i servizi di Customer Care, attività di Legal Service e disamina di cessione crediti inesigibili.

Esempio su azienda operante nel settore della distribuzione alimentare con fatturato sui 30.000.000 di euro.

#### CONTATTI

Angelo Taraborrelli  
E-mail: angelo.taraborrelli@regiesrl.it  
Tel: +39 0871 8010 54  
Cell: +39 328 7999 547



[www.vva.it/debt-grant/](http://www.vva.it/debt-grant/)

VVA Debt & Grant Srl offre Advisory Finanziaria volta a reperire e attivare strumenti di Finanza Agevolata e Alternativa a supporto dei piani di crescita delle aziende, con focus sui progetti di digitalizzazione, R&S, Internazionalizzazione e Green per il rinnovamento, il rafforzamento e l'espansione del proprio business. Il raggio d'azione di VVA D&G copre ogni tipo di incentivo e contributo, dagli strumenti regionali a quelli nazionali o europei, fino al mercato dei capitali e ai canali alternativi/additivi al sistema tradizionale, anche mediante cofinanziamenti bancari.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

VVA Debt & Grant riserva agli Associati delle condizioni particolarmente vantaggiose per usufruire della propria consulenza, che si concretizzano in servizi gratuiti e/o scontistiche su tutte le fees contrattuali applicate.

Il punto di partenza per ogni collaborazione consiste nell'attività di **screening** e **individuazione** (analisi di prefattibilità) degli **strumenti di finanza agevolata/alternativa** (ad es. finanziamenti calmierati o a fondo perduto) per i quali la società cliente risulti formalmente idonea: gli Associati potranno beneficiarne gratuitamente.

Sulla base delle specifiche esigenze di business e finanziarie del cliente condivise in un kick-off meeting con VVA D&G, segue una fase di valutazione e segnalazione delle soluzioni più appropriate per il cliente. Qualora il cliente intenda richiedere uno o più incentivi, VVA D&G offre **assistenza nella predisposizione del dossier** documentale e nell'**invio della domanda all'ente finanziatore**, con cui intrattiene un dialogo costante nel processo di istruttoria della pratica, oltre che in fase di rendicontazione.

Per tali servizi VVA D&G richiede un compenso per le attività propedeutiche alla presentazione della domanda di finanziamento (retainer fee), oltre che - solo nel caso di delibera positiva dell'ente finanziatore - una percentuale sull'importo deliberato (success fee), che varia in base alla tipologia di incentivo accordato.

Gli Associati beneficeranno di uno sconto pari al 10% su entrambe le fees.

#### CONTATTI

Claudio Calvani  
E-mail: [c.calvani@vva.it](mailto:c.calvani@vva.it)  
Tel: +39 02 72733 1  
Cell: +39 335 5766473

Mattia Cotugno  
E-mail: [m.cotugno@vva.it](mailto:m.cotugno@vva.it)  
Tel: +39 02 72733 1  
Cell: +39 340 8560 395

Carla Banfi | Barbara Belleto  
E-mail: [segreteria@vva.it](mailto:segreteria@vva.it)  
Tel: +39 02 72733 1



[www.audi.it](http://www.audi.it)

Il **gruppo Audi**, che comprende i marchi Audi, Ducati e Lamborghini, è uno dei produttori premium di maggior successo nel settore automobilistico e motociclistico. È presente in più di 100 mercati mondiali e gestisce 16 impianti produttivi in 12 Paesi. Tra le società controllate al 100% da AUDI AG figurano Audi Sport GmbH (Neckarsulm, Germania), Automobili Lamborghini S.p.A. (Sant'Agata Bolognese) e Ducati Motor Holding S.p.A. (Bologna).

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Audi e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica e culturale la possibilità di creare valore per le persone: una nuova idea di progresso guidata dalla consapevolezza ambientale e sostenuta dalla gamma elettrificata. Per questo, sono al fianco di chi guarda al domani attraverso le azioni concrete della propria impresa. Audi ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione, destinato alla fornitura di vetture in **leasing finanziario** o a **noleggio a lungo termine** a condizioni vantaggiose rispetto al mercato.

- Con la **Formula Leasing Finanziario 3.0** avrà benefici di una riduzione del tasso interesse e in più una rete specializzata per ogni esigenza della flotta aziendale.
- Con la **Formula Noleggio** avrà uno sconto aggiuntivo sul canone mensile per i veicoli aziendali, rispetto alle offerte di Noleggio a Lungo Termine Retail già presenti.
- Potrà inoltre scegliere tra la maggior parte dei modelli della **gamma Audi**, comprese le versioni ibride TFSI e.
- Avrà a sua disposizione un **Numero Verde dedicato**.

Scarichi la brochure per conoscere i dettagli dell'offerta: Offerta Audi.

Per conoscere più dettagli sulla partnership con Audi visiti la pagina a questo [link](#).

Per informazioni su tutti i modelli della gamma scopri di più su [audi.it](http://audi.it)

#### CONTATTI

Tutta la nostra rete vendita è disponibile per fornire assistenza e informazioni in merito alla convenzione. Può contattare direttamente il Key Account Manager dedicato.

Gianluca Del Giudice  
E-mail: [Gianluca.DelGiudice@audi.it](mailto:Gianluca.DelGiudice@audi.it)

A disposizione anche il numero verde 800 28 34 77, attivo dal lunedì al venerdì dalle ore 09:00 alle ore 18:00.  
E-mail dedicata: [audiservicepmi@servizi.audi.it](mailto:audiservicepmi@servizi.audi.it)



# Hertz

[www.hertz.it](http://www.hertz.it)

Hertz è la più grande compagnia di noleggio ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. In Italia è presente con oltre 220 tra agenzie aeroportuali ed agenzie di città.

Hertz offre diversi prodotti e servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno, dal navigatore satellitare "NeverLost", al "Hertz Mobile WiFi", il primo dispositivo per la connessione WiFi a noleggio.

E grazie alla nuova partnership con PAYBACK, Hertz offre la possibilità di raccogliere **fino a 3 punti PAYBACK** per euro speso sul noleggio sia in Italia che all'estero (per i termini e condizioni [www.hertz.it/payback](http://www.hertz.it/payback)). Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un furgone: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti, oltre alla possibilità di noleggiare furgoni frigo/elettrici/sponda idraulica/pick up, per soddisfare ogni tipo di esigenza.

### Noleggio Auto – Sconti e vantaggi

Tramite il **codice sconto dedicato**, gli associati Confindustria possono usufruire di un servizio di noleggio dedicato a tariffe agevolate su qualsiasi formula (dal giornaliero al mensile) in Italia, presentando la propria carta associativa Confindustria, oltre a sconti e vantaggi sul noleggio auto all'estero.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Tramite il codice sconto dedicato, **CDP 660417**, gli associati Confindustria possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero, al settimanale fino al mensile) in Italia, presentando il proprio **certificato di appartenenza ad Associazione del sistema Confindustria**, oltre a:

- Iscrizione gratuita a Hertz Gold Plus Rewards, per saltare la fila al banco e ricevere giorni di noleggio gratis ed upgrades.

Hertz inoltre offre formule vantaggiose e flessibili **con tariffe dedicate sul noleggio auto e furgoni** con:

- Tariffe dedicate studiate appositamente per esigenze di noleggio giornaliero, settimanali e mensili;
- Riduzione sulle franchigie danni e furto;
- Riduzione per il rilascio auto in una città diversa da quella di ritiro;
- Possibilità di eliminare la penalità risarcitoria per danni e furto ad un importo ridotto;
- Possibilità di ritiro in oltre 220 uffici di noleggio Hertz.

### Hertz Gold Plus Rewards – ISCRIZIONE GRATUITA

Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e **ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa**. Iscrivendosi GRATIS su [www.hertz.it/gold](http://www.hertz.it/gold), i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Una volta effettuata l'iscrizione, per usufruire dei vantaggi Gold inserire il numero proprio Gold in prenotazione.

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, visitare il sito [www.hertz.it/confindustria](http://www.hertz.it/confindustria) o chiamare il call center al numero 199 112211 comunicando il codice sconto dedicato CDP 660417

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato si prega di contattare:

#### CONTATTI

Federico Firrao  
E-mail: [federico.firrao@hertz.com](mailto:federico.firrao@hertz.com)  
Tel: +39 349 7597 966



# UnipolRental

NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

[www.unipolrental.it](http://www.unipolrental.it)

UnipolRental è il più grande **player a capitale interamente italiano del mercato del Noleggio a Lungo Termine**. Attivo dal 1994 con il nome di Car Server, il 1° Agosto 2019 entra a far **parte del Gruppo Unipol** dando vita a UnipolRental.

Con il Noleggio a Lungo Termine avrai **tutti i servizi inclusi in un canone mensile fisso e predeterminato**.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Un'offerta di Noleggio a Lungo Termine di veicoli che nel canone comprende:

- Manutenzione ordinaria e straordinaria;
- Servizio pneumatici a consumo;
- Riparazione conseguente a sinistro;
- Soccorso e recupero su tutto il territorio italiano;
- Consulenza e assistenza per gestione sinistri;
- Polizza RCA;
- Polizza furto e incendio;
- Polizza Kasko;
- Polizza cristalli;
- Polizze accessorie: atti vandalici, eventi atmosferici, furto di parti del veicolo;
- Auto sostitutiva;
- Autorizzazione alla circolazione e alla guida del veicolo;
- Gestione amministrativa scadenziari e multe;
- Persona dedicata all'assistenza in ogni fase del contratto.

*È possibile azzerare la franchigia RCA e tutte le penali risarcitorie Furto e Incendio, Kasko, Cristalli, Polizze Accessorie.*

### FORNITURA DI VEICOLI IN LOCAZIONE A LUNGO TERMINE A TUTTI GLI ASSOCIATI CON UNO SCONTO RISPETTO ALL'IMPORTO PRATICATO AL MERCATO DA UNIPOLRENTAL

Esemplificativo noleggio con sconto convenzione:

#### VOLKSWAGEN Passat Variant 2.0 TDI SCR EVO DSG Business

60 mesi - 125.000 km totali

601€ i.e. canone al pubblico

586€ i.e. canone in convenzione

Risparmio totale 900€ i.e. in convenzione

Offerta anticipo zero, franchigia RCA 0€, penale furto e incendio 10%, penale Kasko 250€, penale cristalli e assicurazioni accessorie 250€. Tutte le franchigie e penali sono azzerabili. Offerte soggette a disponibilità dei veicoli, all'approvazione di UnipolRental S.p.A. e a variazioni di listino.

Lo sconto convenzione si applica a tutti i veicoli, siano essi autovetture che veicoli commerciali.

#### CONTATTI

Andrea Albunio  
E-mail: [a.albunio@unipolrental.it](mailto:a.albunio@unipolrental.it)  
Tel: +39 0522 0407 03



[www.europassistance.it](http://www.europassistance.it)

Attraverso la convenzione con Confindustria, **Europ Assistance** assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

- **Business Pass:** è il prodotto adatto a tutte le aziende che intendono proteggere il proprio personale viaggiante durante le trasferte di lavoro in tutto il Mondo e prevedono l'Assistenza Sanitaria H24, il Rimborso delle **Spese Mediche incluse le malattie preesistenti e croniche con copertura anche in caso di epidemie e pandemie compreso Covid19, Annullamento Viaggio, Spese di crisi ovvero rimborso spese sostenute per la messa in sicurezza degli assicurati.**
- **Viaggi Nostop Vacanza:** dedicata a chi viaggia **per piacere**, offre una serie di prestazioni studiate per **muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo grazie all'assistenza sanitaria 24/7, al pagamento delle spese mediche incluso Covid19 e alla protezione del bagaglio.**
- **Tutela Legale Pacchetto Sicurezza:** dedicato alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando le spese legali necessarie compreso l'avvocato a libera scelta. **Il Pacchetto Sicurezza comprende le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy/GDPR, per i reati ambientali e per i reati somministrazione cibi e bevande HACCP.**

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

##### 15% SULLE POLIZZE BUSINESS PASS DEDICATE ALLE AZIENDE

La **Business Pass** ha diverse opzioni di copertura per meglio rispondere alle esigenze assicurative delle Aziende che intendono proteggere il loro personale viaggiante. A seguire, alcuni esempi di copertura e relative quotazioni riservate a Confindustria.

**Business Pass Identity Solution 2.0.** Aziende che vogliono assicurare il personale viaggiante identificabile nominativamente in anticipo con durata variabile (singolo viaggio, multiviaggio fino a 90 gg consecutivi oppure annuale)

**Business Pass FLAT 2.0.** Aziende che vogliono assicurare il personale viaggiante non identificabile in anticipo. Polizza annuale con permanenza massima continuativa di 180gg. Pricing formulato sul numero di giornate viaggiare complessivamente.

##### 15% SULLE POLIZZE EURA TUTELA AZIENDA DEDICATA SOLO ALLE IMPRESE

**Tutela Legale Azienda:** dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando tutte le spese legali necessarie compreso l'avvocato di libera scelta. È previsto Pacchetto Sicurezza che può comprendere le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy, per i reati ambientali e la HACCP. È possibile anche l'estensione al Dlgs 231/01 per la Responsabilità Amministrativa delle Persone Giuridiche. Può essere prevista anche copertura per la Tutela Legale Amministratori e per il Parco Veicoli Aziendale per assicurare il conducente per le nuove ipotesi di reato per reato di omicidio e lesioni colpose da incidente stradale.

#### CONTATTI

Gianfranco Galesso  
Tel: +39 335 7065 129

Valentina Calderan - Andrea Marchesan  
Numero Verde: 800 28 55 82  
Ufficio: +39 0421 33091 1

Per una quotazione personalizzata scrivere a:  
[convenzioniconfindustria@galessopartners.com](mailto:convenzioniconfindustria@galessopartners.com)



[www.previndustria.it](http://www.previndustria.it)

**Previndustria** è la società di servizi fra Confindustria e Allianz per divulgare le soluzioni assicurative di Allianz a favore degli imprenditori e aziende associate a Confindustria.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Soluzioni Assicurative con condizioni riservate alle aziende associate a Confindustria. In particolare, maggiorazione di garanzie, riduzione di franchigie e scoperti rispetto alle polizze per le aziende non aderenti a Confindustria.

#### CONTATTI

Francesco Fianza  
e-mail: [previndustria@allianz.it](mailto:previndustria@allianz.it)  
Cell: +39 334 71 78 257



[www.unipolsai.it](http://www.unipolsai.it)

**UnipolSai Assicurazioni S.p.A.** è la Compagnia assicurativa del Gruppo Unipol, **leader in Italia** nei rami Danni, in particolare nei settori Auto e Salute.

Attiva anche nei rami Vita, UnipolSai conta un portafoglio di oltre 15 milioni di clienti e occupa una posizione di preminenza nella graduatoria nazionale dei gruppi assicurativi per raccolta diretta pari a 13,3 miliardi di euro, di cui 7,9 miliardi nei Rami Danni e 5,4 miliardi nei Rami Vita (dati 2021).

La Compagnia opera attraverso la più grande **rete agenziale** d'Italia, forte di **oltre 2.100 agenzie assicurative** distribuite sul territorio nazionale.

Scopri la convenzione che UnipolSai dedica agli Associati e familiari conviventi e tutti i vantaggi riservati per costruire una serenità quotidiana.

Rivolgiti all'Agenzia UnipolSai più vicina [www.unipolsai.it/trova-agenzie](http://www.unipolsai.it/trova-agenzie) per avere informazioni più dettagliate e scoprire l'offerta completa.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione dedicata agli **Associati e ai loro familiari** prevede:

- sconto del 6% su **RCA sui premi della prima annualità** (non applicabile su attestati di rischio gruppo Unipol), e del 30% su Incendio/Furto auto.
- Sconto fino al 20% su prodotti assicurativi dedicati alla persona come le **polizze infortuni e malattia**;
- Sconto del 25% sulle **polizze Casa**;
- Sconto del 18% sulle **polizze** dedicate al mondo del lavoro delle **Imprese**;
- Condizioni **agevolate su soluzioni di Previdenza Complementare e piani di Risparmio e Investimento**.

#### CONTATTI

Roberta Zaza  
E-mail: [roberta.zaza@unipolsai.it](mailto:roberta.zaza@unipolsai.it)  
Cell: +39 335 7850 387  
E-mail: [convenzioniasociative@unipolsai.it](mailto:convenzioniasociative@unipolsai.it)



[www.unisalute.it](http://www.unisalute.it)

**UniSalute** è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 11 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente.

Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato:

**piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2.**

Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione.

Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico.

E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

#### CONTATTI

E-mail: [welfareconfindustria@unisalute.it](mailto:welfareconfindustria@unisalute.it)



www.biloo.it

**Biloo** ha sviluppato una innovativa **piattaforma informatica** permette di leggere e controllare le fatture di gas naturale ed energia elettrica, posizionarle all'interno del contesto di mercato attuale e futuro e supportare l'azienda nelle scelte legate a queste commodities.

Il Cliente può consultare tutte le informazioni dalla propria area personale sia via web che app.

In caso di errori di fatturazione o di controversie con il fornitore, **Biloo** fornisce al cliente assistenza legale in via stragiudiziale fino alla fase conciliativa davanti all'ARERA - Autorità competente del settore gas ed energia elettrica senza aggravii di costo.

Ultima ma non meno importante la parte relativa **alla normalizzazione dei dati presenti in fattura** (consumi, costi, anagrafica punti di fornitura) così da essere fruibili e utilizzabili dal responsabile commodities/energy manager ed interfacciabili con i software di contabilità o controllo di gestione in modo tale da sveltire le procedure manuali di caricamento dei dati. Tale attività è particolarmente utile per le aziende con un numero rilevante di punti di prelievo.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Biloo e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica la possibilità di creare valore per le imprese.

Biloo ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione che prevede:

- scontistica del servizio del **15 %** rispetto al listino standard
- **mail dedicata**
- **assistente dedicato**
- possibilità di **registrazione** anche in maniera totalmente digitale attraverso il sito internet con **codice convenzione dedicato**

#### CONTATTI

Valentina Rossi  
Email: [valentina.rossi@biloo.it](mailto:valentina.rossi@biloo.it)  
Tel: +39 331 7508 729



www.eni.it

**Eni Sustainable Mobility S.p.A.** la nuova società di Eni dedicata alla mobilità sostenibile con l'obiettivo di fornire servizi e soluzioni per la mobilità, in Italia e all'estero, affermandosi come società multi-service e multi-energy. Per gli associati Confindustria è prevista un'offerta commerciale esclusiva sulle carte di pagamento **Multicard**, **Multicard Easy** e sull'acquisto di **Buoni Carburante Elettronici e Digitali**

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

**Offerta Multicard** - dedicata alle aziende con piccole o grandi flotte iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno. Con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento del rifornimento, per i ritiri in modalità "Più Servito" sarà riconosciuta ai clienti la seguente offerta:

Sconto in fattura di 0,023 €/litro (IVA compresa), per benzine e gasolio,

Sconto in fattura di 0,025 €/litro (IVA compresa) per il nostro prodotto premium "Eni Diesel +".

Oltre un **premio di fine anno** sul ritiro complessivo di Gasoli, Benzine e Gpl, indipendentemente dalla modalità di rifornimento a partire dai 5.000 lt annui.

Gli Associati Confindustria avranno inoltre le seguenti condizioni privilegiate:

- Quota associativa annua di: 4 €/Carta (25€/carta costo fuori convenzione)
- Fatturazione quindicinale, **dilazione a 15 gg data distinta Eni** e pagamento avverrà tramite mandato SEPA.
- Servizi web i-multicards, monitoraggio delle transazioni effettuate, gratis i primi 6 mesi dall'adesione;

**Offerta Multicard Easy** - dedicata alle piccole aziende fino a 3 mezzi leggeri ed ai Liberi Professionisti. La proposta riservata alle Aziende associate a Confindustria è la seguente:

Esclusivamente per rifornimenti in modalità "Più Servito" rispetto al prezzo applicato alla pompa sarà:

- sconto in fattura di 0,023 €/litro (IVA compresa), per benzine e gasolio,

- sconto in fattura di 0,025 €/litro (IVA compresa) per il nostro prodotto premium "Eni Diesel +" per rifornimenti in modalità "Più Servito" e "Iperself".

Gli Associati Confindustria che aderiranno all'offerta avranno inoltre le seguenti condizioni privilegiate:

Fatturazione mensile, con dilazione 15gg data distinta e pagamento con mandato SEPA;

Quota associativa annua per Carta di € 12.

#### Buoni Carburante Elettronici o Digitali

I Buoni Carburante Elettronici o Digitali Eni sono disponibili in diversi tagli e possono essere attivati contestualmente all'acquisto o in un momento successivo a seconda delle richieste del cliente. I Buoni possono essere acquistati approfittando delle condizioni particolari riservate:

Offerta Buoni Carburante Elettronici tradizionali (BCE) e ricaricabili (BCR)

Con acquisto minimo di € 1.000, sconto riconosciuto su ogni singola fattura\*:

- importo di ogni singola fattura da € 1.000 ad € 5.000: sconto di 0,006 €/l
- importo di ogni singola fattura da € 5.001 a € 20.000: sconto 0,008 €/l
- importo di ogni singola fattura oltre € 20.000: sconto 0,010 €/l

#### CONTATTI

E-mail: [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)  
Centro Servizi Multicard: 199 79 79 79 (lun/ven 8 - 17.45)  
Centro Servizi Multicard In caso di necessità dall'estero: + 39 02 520 55139



www.eni.it

### Offerta Buoni Carburante Digitali (BCD)

Con acquisto minimo di € 10.000, sconto riconosciuto su ogni singola fattura\*:

- importo di ogni singola fattura da € 20.000 ad € 100.000: sconto di 0,003 €/l;
- importo di ogni singola fattura oltre € 100.000: sconto 0,005 €/l.

(\*Per permettere la conversione del valore nominale dei Buoni Carburante (normalmente in €) in litri corrispondenti, sarà comunicato ai clienti il prezzo della benzina inserito da Eni sui propri applicativi informatici alla data dell'ordine).

### CONTATTI MULTICARD O MULTICARD EASY

Compilare il modulo di preadesione, unitamente al certificato di appartenenza all'Associazione ed inviarli a:

- Centro Servizi Multicard [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com);
- previa registrazione, nell'Area Riservata MyMulticard del sito [multicard.eni.com](http://multicard.eni.com).

Per tutte le ulteriori informazioni di dettaglio

- Sito web: [www.multicard.eni.com](http://www.multicard.eni.com)
- E-mail: [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)
- Centro Servizi Multicard: 199 79 79 79

### BUONI CARBURANTE ELETTRONICI O DIGITALI

Per ordinare i Buoni Carburante occorre compilare il modulo ed inviarlo, unitamente al certificato di appartenenza, all'Agenzia Eni Sustainable Mobility S.p.A. geograficamente competente.

Per informazioni generali sulle caratteristiche e/o sulle modalità di acquisto:

- Numero verde: 800 97 96 97
- Sito web: [www.multicard.eni.com](http://www.multicard.eni.com).

### CONTATTI

E-mail: [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)  
 Centro Servizi Multicard: 199 79 79 79 (lun/ven 8 - 17.45)  
 Centro Servizi Multicard In caso di necessità dall'estero: + 39 02 520 55139



www.gruppoapi.com

Italiana Petroli S.p.A., il più grande gruppo privato italiano operante nel settore del downstream dei carburanti e della mobilità, oggi al centro dell'innovazione con il lancio del carburante OPTIMO offre agli associati Confindustria le sue carte carburante IP Plus e IP Plus Fast e i suoi Buoni elettronici a delle condizioni vantaggiose.

### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

#### 1.IP Plus - Fuel Card dedicata alle Imprese iscritte alla CCIAA da almeno 12 mesi

Si tratta di un comodo strumento di pagamento con cui:

- acquistare carburanti, lubrificanti ed Ad Blue;
- pagare pedaggi, parcheggi Telepass e lavaggi presso i Car Wash abilitati;
- accedere ai servizi disponibili nelle c.a. 4600 stazioni di rifornimento IP presenti sul territorio nazionale.

Per gli associati Confindustria, su tutta la rete recante i colori ed il marchio IP (ad esclusione dei Punti Vendita IP Matic) verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto il rifornimento, uno sconto aggiuntivo al litro pari a:

- 2€ cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self Service;
- 10€ cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servizio;
- 1€ cents/litro (Iva inclusa) su Ad Blue dal prezzo di listino rete al momento del rifornimento.

Inoltre, per gli associati Confindustria sono previste delle agevolazioni riservate:

- un portale web dedicato, disponibile 24/24H e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento, il pacchetto web Base sarà scontato del 100% e i pacchetti Premium e Extra saranno scontati del 50% rispetto al listino;
- fatturazione quindicinale;
- 30 giorni di dilazione di pagamento;
- zero costi per la pratica istruttoria.

#### 2.IP Plus Fast - Fuel Card dedicata a professionisti e imprese NON iscritte o iscritte in CCIAA da MENO di 12 mesi

La Carta IP Plus Fast offre una serie di vantaggi:

- nessun costo di emissione carta (zero costi per la pratica istruttoria);
- plafond di 150€/quindicinale (con affidamento interno);
- modalità di pagamento tramite RID Bancario;
- fatturazione settimanale;
- abilitata a tutti i carburanti e Ad Blue.

Inoltre, su tutta la rete IP (ad esclusione dei Punti Vendita IP Matic), pagando il rifornimento di benzina e gasolio con la carta IP Plus Fast verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto rifornimento, uno sconto aggiuntivo al litro pari a:

- 1€cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self Service;
- 8€cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servizio.
- Abbonamento al servizio web a 0€. Tutti gli associati Confindustria avranno a disposizione il portale web "Base", scontato del 100% rispetto al listino, disponibile 24/24H e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento.

#### 3.Buoni carburante elettronici con PIN

Sono delle carte prepagate non nominative a consumo scalare, tramite le quali è possibile acquistare OPTIMO, il carburante premium di IP che contribuisce a ridurre i consumi e le emissioni, migliorando le prestazioni del motore. È possibile acquistare i buoni con uno sconto dell'1% con un ordine minimo di 600€.

### CONTATTI

Numero Verde: 800 907060  
 (lun/ven - 8.00/22.00  
 sab 8.00/13.00 festivi esclusi)

Per richiedere un contatto:

[Cliccare qui](#) e inserisci nel campo "Convenzione": CONFINDUSTRIA

Valeria Calvanese  
 E-mail: [v.calvanese@italianapetroli.it](mailto:v.calvanese@italianapetroli.it)



[www.Q8.it/business](http://www.Q8.it/business)

Kuwait Petroleum Italia offre ai Soci di Confindustria condizioni esclusive sull'acquisto di carburante attraverso i prodotti fuel cards dedicati alle imprese e ai possessori di Partita IVA: **CartissimaQ8**, carta carburante per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali, e **RecardQ8**, l'offerta che include carte carburante ricaricabili disponibili nelle versioni, **business** e **coupon**, e i **Q8 TicketFuel**, i buoni carburante digitali.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

##### Fuel Cards Q8

I soci Confindustria, non ancora clienti, potranno richiedere **CartissimaQ8** e **RecardQ8** senza alcun costo di adesione e beneficiare di un'offerta dedicata per migliorare i costi del carburante.

**CartissimaQ8** offre ai nuovi clienti uno sconto di **2 cent € al litro su diesel e benzina** e un ulteriore bonus di fine anno\*. Lo sconto non sarà applicato sui punti vendita Q8easy e su quelli delle terze parti. Inoltre, i soci potranno usufruire del portale online **CartissimaWeb** per la gestione interattiva della flotta aziendale ([www.Q8.it/business](http://www.Q8.it/business)).

I Soci potranno richiederla **anche per un solo veicolo**.

Di seguito i dettagli per il **Cartissima Web**:

PACCHETTO LIGHT: **GRATIS** (anziché 4,99 €)

PACCHETTO PRO: **9,99€** (pari al 17% di sconto)

PACCHETTO PREMIUM: **18,99€** (pari al 24% di sconto)

PACCHETTO EXCECUTIVE: **31,99€** (pari al 40% di sconto)

Con **RecardQ8**, i soci potranno richiedere i prodotti RecardQ8 beneficiando di uno sconto del **2%** sul valore nominale della ricarica effettuata sul conto online.

I soci potranno registrarsi direttamente alla [piattaforma](#) e inserire il codice CONF2023 per poter usufruire di queste condizioni vantaggiose.

\*Il bonus di fine anno sarà applicato solo a coloro che effettueranno consumi pari da 100.000 litri l'anno in su.

\*L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

Il bonus di fine anno sarà applicato solo a coloro che effettueranno consumi pari da 100.000 litri l'anno in su.

#### CONTATTI

Flavia Ferrara  
E-mail: [fferrara@q8.it](mailto:fferrara@q8.it)  
Tel: +39 338 6908 678

Fabrizio Platania  
E-mail: [fablatan@q8.it](mailto:fablatan@q8.it)  
Tel: +39 366 7559 370

In caso di ulteriori informazioni scrivere all'indirizzo  
[obamflotte@q8.it](mailto:obamflotte@q8.it)  
o contattare il numero verde 800010808.



[www.cyberoo.com](http://www.cyberoo.com)

**Cyberoo** è una Pmi Innovativa emiliana quotata sul Mercato Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, specializzata in cyber security per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado di proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell'ecosistema IT.

A fronte di attacchi sempre più sofisticati e di un perimetro aziendale sempre più esteso e difficilmente monitorabile, la sicurezza dei dati è diventata una priorità assoluta. Pertanto, Cyberoo riserva alle aziende associate Confindustria la promozione Security Plus che rende disponibili i servizi della Cyber Security Suite: Cypeer e CSI.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

All'acquisto\* di Cypeer e/o CSI, Cyberoo offre:

- una mensilità gratuita alla sottoscrizione di un contratto di 12 mesi
- tre mensilità gratuite alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi

La Cyber Security Suite, un servizio MDR (Managed Detection & Response) coadiuvato dalla rilevazione, analisi e risposta alle minacce informatiche del team formato da oltre 60 cyber security specialist, comprende:

- **Cypeer**: un servizio di Managed Detection & Response, basato su una piattaforma intelligente che si propone di monitorare tutte le informazioni presenti nell'ecosistema IT dell'azienda e proteggerlo da attacchi informatici avanzati.
- **Cyber Security Intelligence (CSI)**: un servizio di threat intelligence che notifica minacce provenienti dall'esterno come la creazione di domini clone per effettuare truffe o data breach.

#### I VANTAGGI DEDICATI

- Protezione dell'infrastruttura aziendale, dei dispositivi e delle connessioni remote
- Monitoraggio e notifica di eventuali incidenti di Cyber Security
- Supporto da parte dell'i-SOC di Cyberoo 24/7
- Maggiore consapevolezza delle proprie criticità in materia di Cyber Security
- Gratuità dei servizi per uno o tre mesi in base alla durata del contratto sottoscritto

\*Pagamento up-front. Promozione valida fino al 30/06/2023.

#### CONTATTI

E-mail: [info@cyberoo.com](mailto:info@cyberoo.com)



**islonline**[www.islonline.com](http://www.islonline.com)

Stai cercando un modo semplice e veloce per accedere e fornire **supporto remoto su computer, dispositivi mobili o dispositivi embedded**? Sei in cerca di una **soluzione di help desk management** che ti consenta di supportare i tuoi clienti o i colleghi della tua società da remoto riducendo notevolmente i tempi e i costi di risoluzione di gestione un ticket? Sei un professionista che ha l'esigenza di lavorare da casa e stai cercando un software sicuro, veloce e facile da usare e che ti consenta di accedere da remoto al computer dell'ufficio?

Allora credo proprio che dovresti dare un'occhiata a **ISL Online**.

La piattaforma tecnologica ISL Online consente l'accesso e il controllo da remoto di computer presidiati e non presidiati (Windows, Linux, Mac) e di dispositivi mobili, basati sulle piattaforme più diffuse (Android, iOS/iPadOS e Windows). Il suo utilizzo è semplicissimo: nella maggior parte dei casi, basta cliccare un link e lanciare il software ISL Light per l'accesso e il controllo remoto sul proprio dispositivo.

La piattaforma ISL Online si offre in modalità Cloud pubblico, Cloud privato e On premise.

Grazie al supporto alle **tecnologie RDP** (Remote Desktop Protocol) di Microsoft e SSH (Secure Shell) è possibile connettersi da remoto a computer non presidiati in esecuzione nella rete remota senza utilizzare una VPN o apportare modifiche al firewall: l'ideale per lavorare da casa connettendosi al computer dell'ufficio con facilità e sicurezza. Non è necessaria alcuna competenza tecnica per riuscirci e si fa davvero tutto in pochi clic.

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Supporto live;
- 3 diverse modalità di acquisto (Cloud pubblico, Cloud Privato, On premise);
- Monitoraggio, Report e log delle attività realizzate;
- Gratuità dei servizi per i primi 15 giorni per le licenze cloud e di 30 giorni per le licenze On premise;
- Sconto del 5% sul prezzo di listino delle soluzioni Cloud pubblico (SaaS) o On Premise (Server license) pubblicato sulla pagina web [www.islonline.com](http://www.islonline.com) alla categoria "Prezzi". Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito ed applicabile sull'acquisto di minimo 3 licenze;
- 1 licenza cloud gratuita ogni 10 acquistate;
- I prezzi e la relativa scontistica possono variare a seconda del numero delle licenze che si desidera acquistare. Maggiore è il numero delle licenze acquistate e maggiore sarà lo sconto applicato;
- Le condizioni commerciali di vantaggio concordate tra la ISL Online e Confindustria e presenti in quest'offerta, potranno essere applicate esclusivamente alle aziende associate a Confindustria che decideranno di acquistare per la prima volta la tecnologia ISL Online.

#### CONTATTI

Raffaele Bova  
E-mail: [raffaele.bova@islonline.com](mailto:raffaele.bova@islonline.com);  
E-mail: [islonline.italia@islonline.com](mailto:islonline.italia@islonline.com)  
Cell: +39 366 5479 966

**ELIGO**  
EVOTING & CONSULTING[www.eligo.social](http://www.eligo.social)

**ELIGO** è un sistema completo di **eVoting\*** e **iVoting\*** divenuto standard di mercato nazionale. La piattaforma cloud e web-based sicura, legale e certificata, permette di creare e gestire qualsiasi tipo di votazione e assemblea deliberativa ed elettiva - prevista da Statuti e Regolamenti - in forma ibrida, full-remote o presso seggio. Validato da una sentenza del Tribunale di Roma nel 2015 e dal Garante della Privacy, dal 2005 ha condotto 45.000 votazioni online per conto di 3.500 clienti in Italia, coinvolgendo 18 milioni di votanti, pari ad una media di oltre 7 elezioni al giorno.

#### ELIGO per le Elezioni Confindustriali e per le Riunioni

ELIGO ha sviluppato una soluzione specifica per tutte le dinamiche assembleari e di voto di Confindustria, dopo un'analisi accurata di Statuti e Regolamenti elettorali che consentono di snellire e digitalizzare tutte le operazioni di votazioni e assemblee, rendendo la loro gestione agile, semplice ed economica.

Benefit tangibili e concreti del voto digitale per l'ecosistema Confinditoriale:

- Riduzione di tempi, budget e risorse allocate per la configurazione delle elezioni, con un risparmio pari all'85%
- Governance trasparente di tutto il processo di voto
- Incremento di affluenza e partecipazione di oltre il 75%
- Segretezza e anonimato del voto
- Rispetto della normativa
- Monitoraggio delle presenze
- Controllo totale da parte delle commissioni elettorali
- Possibilità di votare da remoto, in forma ibrida, presso seggio

#### Certificazioni ELIGO eVoting

- ISO 9001
- SO 27001
- Cisp

#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **ELIGO LIGHT** o **PRO**: 20% su prezzo di listino della licenza software;
- **ELIGO ENTERPRISE**: 20% sul costo totale del progetto ad hoc;
- **ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE**: 20% sul prezzo di listino della licenza software.

#### CONTATTI

Melina Podestà  
E-mail: [m.podesta@idtech.it](mailto:m.podesta@idtech.it)  
Cell: +39 320 7852 034



# xerox™

[www.xerox.it/it-it](http://www.xerox.it/it-it)

Da oltre 50 anni Xerox è storicamente nota in Italia per le tecnologie di stampa e per i servizi in ambito gestione documentale. Negli ultimi anni gli scienziati e gli ingegneri Xerox del nostro famoso centro ricerche PARC (Palo Alto, US - California) stanno continuando ad alimentare la nostra offerta in ambito innovazione, con tecnologie rivoluzionarie nella trasformazione digitale, realtà aumentata, automazione robotica dei processi e varie tipologie di intelligenza artificiale applicabili ed utili alle Organizzazioni aziendali di tutto il mondo.

Operiamo in oltre 160 paesi nel mondo attraverso filiali, concessionari autorizzati e rivenditori. Xerox offre un'ampia gamma di **sistemi documentali, software, soluzioni integrate e relativi Servizi** che rappresentano l'intero Portfolio dell'Offerta.

**La nostra offerta per i convenzionati Confindustria si struttura su Servizi Utili alle Aziende di tutte le dimensioni e per tutti i settori merceologici:**

- **CCS, Capture & Content Services**, servizi inerenti la trasformazione digitale, di archiviazione e relativi alla revisione ed efficientamento di processi ancora basati su carta. [Scarica la brochure.](#)
- **PLCS, Product LifeCycle Services**, Servizi di gestione della documentazione tecnica/ manuali/ libretti d'uso di accompagnamento di prodotto, dalla redazione dei contenuti alla traduzione, alla definizione del file finale e la relativa stampa e finitura. [Scarica la brochure.](#)
- **Portale gare e document advising**, Servizi di consulenza, ingaggio e selezione di fornitori qualificati, gestione gare online, analisi offerte e reportistica. [Scarica la brochure.](#)
- **Traduzioni**, Servizi di gestione ed ottimizzazione di traduzione testi tramite strumenti software atti a minimizzare l'impatto economico delle traduzioni reiterate (Translation Memory Optimization). [Scarica la brochure.](#)
- **Servizi di W2P**, Portale Web To Print, personalizzabile per la vostra azienda con aree riservate e per richiedere lavorazioni di stampa e finitura di qualsiasi genere; servizio attivo per consegna finale in tutta Italia. [Scarica la brochure.](#)
- **Allestimenti aree copy, aree break**, Servizi di progettazione, realizzazione ed allestimento di aree aziendali condivise, interne ed esterne, con utilizzo di materiali ecosostenibili. [Scarica la brochure.](#)
- **Smart Desk**, Soluzione software per la prenotazione degli spazi in azienda (scrivanie, sale riunioni, mense, parcheggi, controllo accessi, ecc.). [Scarica la brochure.](#)
- **Ecoanalytics**, Soluzione di servizio per la riduzione dell'impatto ambientale basato su tool monitoraggio ed analisi, legato a programmi internazionali o locali di riforestazione aventi effetti positivi nei bilanci di sostenibilità. [Scarica la brochure.](#)
- **Xerox Point of Sales**, Forniture di stampanti e multifunzioni Xerox di ogni categoria e dimensione a prezzi convenzionati. Scegli il tuo prodotto sul sito ufficiale Xerox.it e poi contatta il referente Xerox convenzione RetIndustry per avere il tuo prezzo speciale. [Scarica la brochure.](#)

















#### L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Su tutti i Servizi sopra descritti verrà riservata agli associati di Confindustria **una scontistica dal 20% al 30%** a seconda del perimetro progettuale che verrà definito, contatta il referente Xerox per avere il tuo prezzo speciale.

















#### CONTATTI

Luca Tavaglione  
E-mail: [xerox.confindustria@xerox.com](mailto:xerox.confindustria@xerox.com)  
Tel: +39 345 4522 435















AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Standard	In convenzione	€	%	
 ANIMA Designing the future	Esempio di ufficio di mq 200 composto da: divisione ambiente in 4 stanze con pareti in vetro; n. 1 sala riunione da 8 posti (con tavolo 140x140 sedie e mobile contenitore); n. 1 ufficio semi-direzionale (con scrivania, mobile servizio, sedia direzionale e visitatore); n. 1 ufficio direzionale (con scrivania, mobile servizio, sedia direzionale e visitatore e mobile contenitore); n. 2 uffici operativi (con scrivania operativa, sedia operativa e mobili contenitori); n. 1 sala attesa (con divanetto 2 posti e n. 2 poltrone ad 1 posto). Incidenza a mq 266,25 Progettazione: compresa Trasporto: compreso	<b>71.000€</b>	<b>53.250€</b>	<b>17.750€</b>	<b>25%</b>	
 Audi	Leasing per P.lva Q3 45 TFSI e S tronic S line edition*, con rata mensile di 454,92€ anziché 479,59€ - Importi IVA Esclusa, con anticipo di 6.559,43€, durata 48/60.000 (*TAN Leasing: 4,69% Normale, 3,69% Confindustria)	<b>22.541€</b>	<b>21.381€</b>	<b>1.159€</b>	<b>5%</b>	
 Auditorium della Tecnica	Affitto Auditorium della Tecnica per una giornata (09:00 - 19:00).	<b>10.000€</b>	<b>8.000€</b>	<b>2.000€</b>	<b>20%</b>	
 BANCA SISTEMA	- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione - Azzeramento spese valutazione debitore - Azzeramento spese di Handing - Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili - Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici	<b>1.000€</b>	<b>0€</b>	<b>1.000€</b>	<b>100%</b>	
 BFF	Esempio di commissione di acquisto pro-soluto a titolo definitivo dei crediti vantati dall'associato verso Comuni e Unioni di Comuni appartenenti alle Regioni E. Romagna, Friuli V. G., Liguria, Lombardia, Piemonte, Trentino A. A. e Veneto. È inoltre previsto l'azzeramento delle spese di valutazione e istruttoria. Ipotesi esemplificativa, soggetta alla valutazione insindacabile degli organi deliberanti di BFF Bank.	<b>50.000€</b>	<b>45.000€</b>	<b>5.000€</b>	<b>10%</b>	
 billoo	Azienda tipo con 2 punti di fornitura gas e 2 punti di fornitura energia elettrica: Listino standard : 800 €/anno Listino Dedicato convenzione Confindustria : 680 €/anno Risparmio 120 € Il cliente tipo è un cliente con 2 punti energia elettrica con consumo complessivo di circa 100.000 kWh/anno e 2 punti gas con consumo complessivo di circa 40.000 smc/anno	<b>800€</b>	<b>680€</b>	<b>120€</b>	<b>15%</b>	
 CATHAY PACIFIC	Valo di andata e ritorno in Business (classe I) da Milano Malpensa a Hong Kong in vigore dal 1 Gennaio 2023. Tariffa tasse e supplemento carburante escluse (ad oggi, 3 Marzo 2023, €341,53, soggette a variazioni). Tariffa acquistabile 14 giorni prima della partenza	<b>3.199 €</b>	<b>2.975 €</b>	<b>224€</b>	<b>7%</b>	
 coface FOR TRADE	Un esempio di risparmio sull'offerta delle Business Information: Pacchetto di 100 report informativi su aziende estere. Costo in convenzione 3.200€, costo da listino 4.000€. Sconto riservato alle Associazioni e al Sistema Confindustria: 800€.	<b>4.000€</b>	<b>3.200€</b>	<b>800€</b>	<b>20%</b>	
 creditsafe	Accesso libero internazionale (soglie ragionate in ampio esubero rispetto all'anagrafica dichiarata), Decision Engine, New Business Search (Liste di Prospezione/Marketing Tools)	<b>6.300€</b>	<b>4.725€</b>	<b>1.575€</b>	<b>25%</b>	
 CRIBIS A TRIP COMPANY	1 licenza annuale di D&B Hoovers Explore, la piattaforma marketing per trovare nuovi clienti, fornitori, distributori in tutti i Paesi del mondo.	<b>6.500€</b>	<b>5.200€</b>	<b>1.300€</b>	<b>20%</b>	
 Culligan	Noleggio Erogatore collegato alla rete idrica modello Bio-Refresh con erogazione di acqua ambiente/fredda - Durata minima contratto 36 mesi (l'importo indicato fa riferimento al costo totale del contratto). Il noleggio comprende: installazione, collaudo e messa in funzione, sanificazione e manutenzione semestrale e assistenza tecnica dedicata. Pagamento canone mensile in convenzione € 33	<b>1.584€</b>	<b>1.188€</b>	<b>396€</b>	<b>25%</b>	
 CYBEROOD	Per la suite completa di Cyber Security (Cypeer e CSI), prendendo a campione un'impresa con un numero di postazioni di lavoro più server virtuali e fisici compresi tra 300 e 400, alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi sono previsti 3 mesi gratuiti. Nel totale è incluso il costo di listino del servizio e il costo di start-up.	<b>176.405€</b>	<b>161.180€</b>	<b>15.225€</b>	<b>9%</b>	
 Up Day	Buono Pasto Elettronico (esempio: Azienda 10 dipendenti per 220 giorni lavorativi, valore facciale € 8,00 al giorno).	<b>17.600€</b>	<b>16.554€</b>	<b>1.056€</b>	<b>6%</b>	
 edent	Ticket Restaurant Max: Buono Pasto Elettronico. Es. Azienda 10 Dip x 220 gg/Anno x 7€/giorno.	<b>15.400€</b>	<b>14.784€</b>	<b>616€</b>	<b>4%</b>	
 ELIGO PUBBLICITÀ E CONSUMI	ELIGO Light (in autouso) per 2.000 votanti.	<b>1.240€</b>	<b>992€</b>	<b>248€</b>	<b>20%</b>	
 elis	Noleggio lavaggio e manutenzione abito da lavoro - DPI Recepimento delle novità normative tecniche e consulenza presso i clienti Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezione individuale) Inventario presso il cliente	<b>700€</b>	<b>0€</b>	<b>700€</b>	<b>100%</b>	



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Standard	In convenzione	€	%	
	Offerta Multicard: Offerta tipo per azienda con 5 mezzi (auto/furgoni) ed un consumo di Gasolio pari a 50.000lt che acquista in modalità Self per il 70%. Riconosciuto uno sconto di 0,023 €/lt sul 30% in modalità Servizio, un extrasconto per il prodotto Eni Diesel+ e premio aggiuntivo di fine anno riconosciuto sull'erogato, in qualsiasi modalità, in base al ritratto complessivo del cliente. Canone carta agevolato e accesso, gestione e assistenza al portale gratuita per tutti i nostri clienti. Risparmio sui servizi di listino del 54%.	<b>95.785€</b>	<b>94.726€</b>	<b>1.059€</b>	<b>1.1%</b>	
	Azienda di 100 dipendenti che richiede per ciascuno una Giftcard Square, una Welfarecard e una Mastercard di importo pari a 50€.	<b>5.760€</b>	<b>5.510€</b>	<b>250€</b>	<b>4%</b>	
	Ordine tipo mensile per una azienda di media/grande dimensione (40/70 scrivanie) contenente materiale di cancelleria per ufficio, carta per fotocopie, prodotti igienici (esempio carta igienica, carta asciugamani, ecc) e piccoli accessori di informatica (calcolatrici, ecc.)	<b>600€</b>	<b>400€</b>	<b>200€</b>	<b>33%</b>	
	Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass per tutte le missioni effettuate durante l'annualità assicurativa valida per tutti i dipendenti e fino a 1.000 giornate missione: durata massima di ogni singola missione 90 giorni, nessun obbligo di comunicazione, validità mondo intero, garanzia massimale rimborso spese mediche €300.000 incluse Epidemie/Pandemie e Covid19 e tanta assistenza	<b>4.964€</b>	<b>4.219€</b>	<b>745€</b>	<b>15%</b>	
	Sulle tariffe praticate da GCERTI ITALY è applicata una riduzione pari al 25% il primo anno e 15% dal secondo anno delle tariffe ammontano alla data della presente convenzione a 900,00 € gg/uu. Per il calcolo dei gg/uu sarà applicata la tabella IAF MD 05. La proposta sopra esposta sarà applicata per tutti gli standards ad esclusione della certificazione SA8000 alla quale sarà applicata una riduzione del 10% sul primo anno e del 5% sulle annualità successive sul costo gg/uu che è pari a 900 € gg/uu.	<b>900€</b>	<b>675€</b>	<b>225€</b>	<b>25%</b>	
	Noleggio mensile gruppo B (es. Fiat Panda o similare) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto. * Importo calcolato a Dicembre 2022	<b>802€</b>	<b>582€</b>	<b>220€</b>	<b>27%</b>	
	Con la piattaforma professionale smartPaper: 10 accessi contemporanei a 5 testate giornalistiche (compresi dorsi locali i supplementi e le ed. speciali)	<b>17.346€</b>	<b>14.700€</b>	<b>2.646€</b>	<b>15%</b>	
	Licenze per accesso e controllo remoto di computer e per l'accesso in live screening ai dispositivi mobili: Sconto del 5% sul prezzo di listino pubblicato sulla pagina web www.islonline.com alla categoria "Prezzi". Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito ed applicabile sull'acquisto di minimo 3 licenze. Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito. 1 licenza cloud gratuita ogni 10 acquistate.	<b>339€</b>	<b>322€</b>	<b>17€</b>	<b>5%</b>	
	Pacchetto Cardio-Protezione Top (pacchetto scelto dalla maggior parte delle aziende associate nel 2019/2020): Defibrillatore di ultimissima generazione Physio-Control Lifepak CR-2 telecontrollato, Armadietto da muro, Kit di rianimazione, cartello di segnalazione DAE, Pannello "Area Cardio-Protezione" e pacchetto assistenza per 4 anni.	<b>2.124€</b>	<b>1.750€</b>	<b>374€</b>	<b>18%</b>	
	Azienda con 6 auto/furgoni e un consumo annuo di 40.000 lt di gasolio che acquista in Convenzione con la IP PLUS in modalità "servito" per il 30% e in modalità "self" per il 70%. Sconto in fattura di 0,02 €/lt. per i litri acquistati in modalità "Self" e di 0,10 €/lt. per i litri acquistati in modalità "Servito"; nessuna fee per il portale web "Base"	<b>81.040€</b>	<b>73.204€</b>	<b>7.836€</b>	<b>10%</b>	
	Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104) - Pacchetto 10 giorni	<b>100€</b>	<b>80€</b>	<b>20€</b>	<b>20%</b>	
	Carta Business Confindustria con quota annua gratuita per sempre per Presidente, Direttore Generale e Amministratore delle Aziende Associate.	<b>65€</b>	<b>0€</b>	<b>65€</b>	<b>100%</b>	
	Selezione, somministrazione, formazione (in e-learning: 4 ore sicurezza generale) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta.	<b>36.976€</b>	<b>34.301€</b>	<b>2.675€</b>	<b>30%</b> su mark up Orienta	
	Copertura VITA VALORI per 2 dirigenti: uno di 45 anni. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP	<b>698€</b>	<b>543€</b>	<b>155€</b>	<b>22%</b>	
	Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104) - Pacchetto 10 giorni	<b>187.900€</b>	<b>184.900€</b>	<b>3.000€</b>	<b>2%</b>	
	Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di phone and home collection con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e/o visite camerali/catastali - relazione di inesigibilità o per fase legale) con costo pratica iniziale pari a € 01 e solo costo della pratica negativa di € 15 (es. azienda distr. commerciale ticket 1000-5000- costo singola pratica negativa).	<b>35€</b>	<b>15€</b>	<b>20€</b>	<b>57%</b>	



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Standard	In convenzione	€	%	
 <b>sodexo*</b>	Sodexo Multi: Buono Pasto Elettronico ES: Valore nominale 7 € x 10 Dipendenti x 220 Giorni lavorativi.	<b>15.400€</b>	<b>12.859€</b>	<b>2.541€</b>	<b>17%</b>	
 <b>space work</b>	Consulenza media annua in ambito HR per una PMI: attività di sviluppo organizzativo, formazione, selezione del Personale.	<b>10.000€</b>	<b>9.000€</b>	<b>1.000€</b>	<b>10%</b>	
 <b>Telepass</b>	Attivazione dell'offerta TBusiness servizio composto dai pacchetti Drive, Move e Card per un anno per un'azienda con 10 dipendenti.	<b>1.080€</b>	<b>360€</b>	<b>720€</b>	<b>67%</b>	
 <b>TRENTALIA</b>	Esempio di risparmio ottenuto da un cliente con un volume di acquisti di 20.000€ anno tra 1^cl/Business e 2^cl Standard più benefit CartaFreccia Oro gratuita (valore 3.000 €).	<b>23.000€</b>	<b>19.000€</b>	<b>4.000€</b>	<b>17%</b>	
 <b>UMANA</b>	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - comprensivo dei servizi di analisi delle esigenze, selezione, formazione e gestione amministrativa della risorsa per tutta la durata della missione	<b>38.074€</b>	<b>35.292€</b>	<b>2.782€</b>	<b>30%</b> su mark up Umana	
 <b>UnipolRental</b>	BMW X3 xDrive20d 48V 60 mesi - 125.000 km totali 747€ i.e. canone al pubblico 728€ i.e. canone in convenzione Risparmio totale 1.120€ i.e. in convenzione	<b>44.820€</b>	<b>43.680€</b>	<b>1.140€</b>	<b>3%</b>	
 <b>UnipolSai</b>	POLIZZA IMPRESA: Confezioni e Accessori - SETTORE Tessile, Abbigliamento - ZONA Lazio - FATTURATO: € 4.000.000,00 GARANZIE - DANNI AI BENI - Fabbricato: Massimale € 1.000.000,00 - Contenuto: Massimale € 100.000,00 - FURTO - Contenuto: Massimale € 20.000,00 - FENOMENI ELETTRICI: Massimale € 10.000,00 - SEZIONE ASSISTENZA/RIPARAZIONE DIRETTA: SI	<b>1.951€</b>	<b>1.600€</b>	<b>351€</b>	<b>18%</b>	
 <b>UniSalute</b>	RetIndustria 2 COPERTURA SANITARIA: Ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stati di non autosufficienza, servizi di consulenza.	<b>750€</b>	<b>635€</b>	<b>115€</b>	<b>15%</b>	
 <b>VVA</b>	Advisory Finanziaria volta a reperire e attivare strumenti di Finanza Agevolata e Alternativa per le aziende. Sconti per il Sistema Confindustria: azzeramento del costo standard (2.500 €) per analisi di prefattibilità; sconto del 10% su retainer fee (flat) e success fee (% su contributo), da definire al conferimento dell'incarico.	<b>2.500€</b>	<b>0€</b>	<b>2.500€</b>	<b>100%</b>	
 <b>WELL WORK</b>	Piattaforma Full, accesso completo a tutte le sezioni: Servizi, Buoni e Gift Card, Rimborsi, Futuro e Salute, Sezione Scontistica e App di Welfare Territoriale Ollipay inclusa. Simulazione per un'azienda Azienda di 30 dipendenti e budget totale di 30.000€.	<b>1.650€</b>	<b>1.200€</b>	<b>450€</b>	<b>27%</b>	
 <b>WOODS</b>	Fornitura di 50 Colombe Pasquali artigianali, gusto classico formato da 1 kg con: personalizzazione private label, pack dedicato, dropshipping e co-packin.	<b>1.100€</b>	<b>650€</b>	<b>450€</b>	<b>41%</b>	
 <b>xerox™</b>	Fservizio di WebToPrint, portale per richiedere lavorazioni di stampa e finitura; Es: stampa di 10 manuali A4 da 160 pagg, brossurati con copertina a colori plastificata e interno stampa in bianco e nero con consegna nazionale.	<b>77€</b>	<b>56€</b>	<b>20€</b>	<b>26%</b>	

**TOTALE****964.104€****879.359€****84.745€****9%**



CONFINDUSTRIA  
SERVIZI

---

**Le Convenzioni RetIndustria**